БИРЖИ и БАНКИ

# БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№81 (339) 12 декабря 1996 года четверг

СЕГОДНЯ

### ПОКАЗАТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС ПО «ДЕЛУ О КРЕДИТАХ»

*В стране, где правит кумир люмпенов, называющий бизнесменов «вшивыми блохами», предприимчивый человек все время вынужден ходить по лезвию ножа. Предприниматель, особенно удачливый (то бишь богатый), в таком государстве просто обречен. Дело Владимира Таранова — яркое тому подтверждение.*

стр. 15

### НАЙДУТ ЛИ «КУЛЛИНАН» НА БРАСЛАВЩИНЕ

*Мало кому известно, что Беларусь уже давно попала в поле зрения известной южноафриканской компании «Де Бирс». Эту компанию, которая по различным оценкам контролирует от 60 до 80% мировой торговли необработанными алмазами, интересуют в Беларуси потенциальные запасы алмазоносных пород...*

стр. 12



СОБЫТИЕ НОМЕРА

# БЕЛОРУССКАЯ ХОДЫНКА НА ПОДСТУПАХ К *MCDONALD'S*

Виктор МАРТИНОВИЧ

**Казалось бы, что особенного -- в Минске состоялось открытие нескольких закусочных для среднеобеспеченных слоев населения. А примечательно то, что это самое событие ознаменовало собой реализацию самого крупного для Беларуси инвестиционного проекта и сопровождалось массовыми беспорядками, потребовавшими вмешательства стражей охраны правопорядка. Своим присутствием его почтили глава президентской Администрации Михаил Мясникович, главный банкир страны Тамара Винникова, мэр Минска Владимир Ермошин и другие официальные лица.**

Впрочем, их-то вряд ли можно назвать потенциальными посетителями McDonald's. Поэтому официальный счет времени пребывания известной корпорации в Беларуси правильнее всего начинать с того момента, когда рестораны приняли первых посетителей из разряда «рядовых».

Итак, 10 ноября в Минске состоялась торжественная церемония открытия первой в Беларуси закусочной McDonald's. Это событие организаторы обещали сделать особо примечательным и запоминающимся в связи с тем, что наша столица стала первым городом, где в одну ночь заработали сразу три предприятия этой американской корпорации. И шоу, действительно, запомнится зрителям надолго: церемония открытия сопровождалась попытками штурма закусочной, столкновениями с милицией, звоном разбиваемых бутылок -- словом, невообразимым хаосом, толчеей и паникой.

Предприятия McDonald's открывались этой ночью в следующей последовательности: в 00.00 часов -- ресторан на пр. Ф. Скорины; в 5 часов утра -- McDrive на проспекте Дзержинского; в 6 часов утра -- на площади Бангалор. Толпа возле закусочной на пр. Скорины начала собираться задолго до полуночи. Уже в 10 вечера возле ресторана сформировалась внушительная очередь. В половине двенадцатого обе стороны проспекта были полностью запружены собравшимися людьми. Поначалу толпа не проявляла агрессивности, а потому порядок возле закусочной поддерживали лишь несколько милиционеров и служба охраны McDonald's.

Следует отметить, что руководство предприятия по всей видимости не исключало варианта «штурма»: музыка, доносившаяся из мощных динамиков, время от времени заглушалась призывами сохранять дисциплину и порядок. В полночь возникла реальная угроза выхода части собравшихся на проспект, движение по которому никто перекрыть не догадался. Сотрудники внутренних органов по старой доброй «антимитинговой» традиции сделали все, чтобы не выпустить народ на проспект. Делалось это достаточно своеобразно: на дорогу перед закусочной был выведен специальный войсковой автомобиль с зарешеченными окнами, оттеснявший толпу обратно на тротуар. Как это обычно бывает в таких случаях, задние ряды собравшихся напирали на передние, людей выбрасывало на дорогу, прямо под колеса грузовика. К счастью, несмотря на давку, жертв удалось избежать.



*Новое поколение выбирает гамбургеры*

Появление грозной машины впрочем не могло испортить настроения зевак. Шоу, как таковое, началось примерно за час до указанного в рекламных листовках времени: небо над центром Минска стали разрезать лучи прожекторов, заискрились фейерверки, на специальной площадке появились мощные динамики для музыкального сопровождения церемонии. Специальная лазерная установка чертила логотип компании на противоположном здании. Надо отдать должное организаторам -- мероприятие было отрежиссировано неплохо. Несмотря на поздний час, количество пришедших поглазеть на церемонию открытия стремительно росло. Желающие отведать заморских бутербродов под молчаливое согласие властей заполонили все пространство возле закусочной, которая, кстати, находится в «стратегической» близости от Администрации президента.

В полночь фейерверки вспыхнули с новой силой, причем света от них было мало, а дыма много. Вероятно, решив, что началась газовая атака, толпа в ужасе подалась назад. Несколько десятков человек оказалось на проезжей части, милицейский свисток добавил паники....

Примерно в это же время в ресторан запустили первых посетителей.

Собственно говоря, на этом тщательно отрепетированное шоу McDonald's закончилось. Началось другое -- с ОМОНом, драками, толчеей и прочими «белорусскими» атрибутами. Из-за прохладной погоды собравшиеся по традиции грелись с помощью алкоголя. К слову, спиртное публика приобретала в соседнем магазине, работающем круглосуточно, на ступеньках которого мерзла еще одна толпа.

Около часа ночи хмельному народу стало ясно, что побывать в заветной закусочной удастся далеко не всем. Становиться в очередь, отгороженную сначала ленточкой, а потом металлическим барьером, из-за ее колоссальных размеров казалось делом бесполезным. Толпа ринулась на «штурм». Как и следовало ожидать, сил нескольких милиционеров оказалось недостаточно для того, чтобы сдерживать алчущих. Сотрудники внутренних органов догадались, наконец, перекрыть движение. На стоянке такси появилось 4 автомобиля милиции. Еще несколько «ГАЗиков» курсировало вдоль проспекта. Подле злополучной закусочной кружил фургон скорой помощи, для которого, к счастью, работы не нашлось. Вход в ресторан был оцеплен милицией и надежно заблокирован металлическими барьерами. Действиями толпы начали руководить с помощью мегафона. И только после этих действий количество потенциальных посетителей нового предприятия общественного питания постепенно стало уменьшаться.

...После церемонии торжественного открытия проспект Ф.Скорины напоминал поле боя: в свете фонарей поблескивало битое стекло, среди которого были разбросаны сорванные с хозяев во время «штурма» шарфы, перчатки и головные уборы.

Это что касается внешней стороны событий. Не менее интересна и их внутренняя подоплека. Беларусь, как известно, стала сотой страной, в которой корпорация McDonald's начала свою работу. И стала, наверное, первой страной, где со времени регистрации предприятия до открытия ресторанов прошел почти год. И это при том, что с самого начала осуществление проекта проходило при непосредственной поддержке и кураторстве со стороны Министерства торговли Беларуси. Открывшаяся сеть американских закусочных дала Минску около 800 дополнительных рабочих мест, однако не добавила заказов белорусским производителям сельскохозяйственной продукции. Создание сети поставщиков из числа местных производителей пока только в планах, хотя в большинстве стран мира McDonald's делает ставку именно на такие схемы работы. Пока же большая часть продуктов будет завозиться в Минск из Польши и России.

ИНИЦИАТИВА

# РЕФЕРЕНДУМ — ХИТ СЕЗОНА

Андрей МАХОВСКИЙ

**Еще недавно аналитики лишь строили умозаключения на предмет того, насколько сильно желание Александра Лукашенко советоваться с народом и потребует ли оно «третьего захода». 9 ноября такая инициатива была официально озвучена.**

Прозвучала она из уст члена Межгосударственного экономического комитета Леонида Козика, который впервые четко сформулировал и тему референдума -- объединение Беларуси и России в единое государство.

По мнению Леонида Козика, *«сейчас пришло время апеллировать к 17 статье Договора о двустороннем Сообществе, которая предусматривает, что дальнейшая судьба двух государств решается путем проведения референдума»*. Не позднее начала апреля правительства либо высший совет Сообщества должны принять решение о проведение плебисцита на территории Беларуси и России. Что будет создано на месте двух суверенных государств -- решать, по словам г-на Козика, народу. Впрочем, белорусские власти уже научились умело руководить мнением избирателей.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

# МНЕНИЕ ИМЕЕТСЯ!

Отдел информации «БДГ»

10 декабря министр иностранных дел Беларуси Владимир Сенько во главе белорусской делегации вылетел в Брюссель для участия в сессии Совета Североатлантического сотрудничества.

В повестке дня сессии обсуждение двух основных вопросов: состояние сотрудничества и пути его совершенствования в рамках ССАС и программы НАТО «Партнерство во имя мира», а также положение в Боснии.

Министр иностранных дел Беларуси намерен на столь представительном форуме выступить с докладом.

# ГРАНИЦА, КОТОРАЯ ОБЪЕДИНЯЕТ

Отдел информации «БДГ»

**В Бяла-Подляске (Польша) состоялось первое заседание белорусско-польской подкомиссии приграничного сотрудничества. Польскую часть подкомиссии возглавлял воевода Бяла-Подляского воеводства Т.Коршень, белорусскую -- заместитель председателя Гродненского облисполкома В.Черный. В заседании участвовали также представители Гродненского и Брестского облисполкомов, МВЭС, Минэкономики, Минтранспорта и коммуникаций, Гостаможни и Минстройархитектуры.**

Подкомиссия была создана по решению белорусско-польской межправительственной координационной комиссии по трансграничному сотрудничеству 19 апреля с.г. Ее основной задачей является определение и исследование проблем, связанных с развитием инфраструктуры погранпереходов, транспортных коммуникаций, установлением экономических и торговых контактов, проведением согласованной политики в сфере природопользования и охраны окружающей среды и др.

Особое внимание, как и следовало ожидать, участники заседания уделили проблемам пропуска через погранпереходы грузового автотранспорта. Для решения этой проблемы польская делегация предложила в срочном порядке открыть на переходе Словатыче-Домачево пропуск автобусов и грузовых автомобилей. По мнению польской стороны, необходимо разработать график модернизации подъездных дорог и рассмотреть возможность пропуска автобусов и грузового транспорта малой грузоподъемности до завершения необходимых работ. Сложная ситуация на польско-белорусских пограничных переходах может быть в какой-то степени разрешена и с приданием погранпереходу Половцы-Песчатка статуса «международный» и организацией пропуска через него автобусов и грузового автотранспорта грузоподъемностью до 3,5 тонны.

В связи с растущей заинтересованностью туристов различных стран в ознакомлении с достопримечательностями Беловежской пущи польская сторона также предложила рассмотреть возможность открытия на белорусско-польской границе международного пешеходного пункта пропуска.

В свою очередь белорусская сторона выразила готовность принять меры по модернизации действующих пунктов пропуска Словатыче-Домачево (на белорусской стороне), Тересполь-Брест, Кукурыки-Козловичи (включая стоимость терминалов), Бобровники-Берестовица и Кузница-Брузги, а также расширению сети пунктов пропуска путем открытия новых местных (двусторонних) пунктов Токари-Высокое, Ялувка-Рыбалы, Липщанцы-Софиево и международного пункта пропуска Хворостяны-Беляны.

# У ГЕРМАНО-БЕЛОРУССКОГО ДОМА ПОКА ЕСТЬ ТОЛЬКО ФУНДАМЕНТ

Отдел информации «БДГ»

**Первое учредительное заседание наблюдательного совета при Германо-белорусском доме пройдет в Карлсруэ.**

На заседании, в котором примут участие первый заместитель министра ВЭС А. Добромудров и заместитель председателя Мингорисполкома Н.Пацкевич, предполагается обсудить и утвердить перспективный план работы дома, разработанный Минвнешэкономсвязей совместно с Германо-белорусским домом и посольством Беларуси в ФРГ.

В ходе трехдневного визита в ФРГ, который начнется 15 декабря, белорусская делегация также намерена встретиться с руководством федеральной земли Баден-Вюртемберг, с обербургомистром профессором г-ном Зайлером -- президентом Ассоциации немецких городов, а также представителями деловых кругов земли Баден-Вюртемберг и президентом Ремесленной палаты г-ном Леверкузом.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

# ГОСУДАРСТВО С ТРУДОМ РАССТАЕТСЯ СО СВОЕЙ СОБСТВЕННОСТЬЮ

Отдел информации «БДГ»

**Ожидается, что в конце декабря президент подпишет программу приватизации республиканской собственности на 1997 год.**

По имеющейся информации, в список подлежащих приватизации объектов входит 980 предприятий (в начале 1996 года их было 516). Среди них по-прежнему фигурируют Минский тракторный завод, Минский автомобильный завод, производственные объединения «Горизонт», «Витязь», «Интеграл» и многие другие.

Напомним, что программу приватизации 1996 года постигла печальная участь: более полугода работа по ее реализации не велась, и лишь после принятия 17 июля Закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь по вопросам разгосударствления и приватизации государственной собственности» наметились определенные сдвиги. Во всяком случае, как сообщили в экономическом управлении Кабинета Министров, в отраслевых комиссиях сейчас идет активная работа с документами 250 предприятий, которым предстоит разгосударствление и приватизация еще в нынешнем году.






СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СТАТИСТИКА

# ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ: ДЕФИЦИТ ПО ВСЕМ НАПРАВЛЕНИЯМ

Отдел внешней торговли «БДГ»

**Согласно анализу, проведенному экспертами МВЭС, внешнеторговый оборот Беларуси за январь--октябрь текущего года сложился в размере $9,9 млрд. Товарооборот со странами СНГ составил $6,6 млрд., в том числе с Россией -- $5,2 млрд., с государствами дальнего зарубежья -- $3,3 млрд.**

По сравнению с соответствующим периодом прошлого года товарооборот увеличился в целом по стране на 19,7%, со странами СНГ -- на 25%, в том числе с Россией -- на 30,7%, с государствами дальнего зарубежья -- на 10,4%.

В общем объеме товарооборота десяти месяцев с.г. доля стран СНГ составила 66,6% и увеличилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 2,6%; доля России в общем объеме товарооборота составила 52,9% (рост на 4,4%), в товарообороте стран СНГ -- 79,5% (рост на 3,5%). Доля стран дальнего зарубежья составила 33,4% и по сравнению с соответствующим периодом прошлого года сократилась на 2,8%.

Общий объем экспорта за январь--октябрь с.г. сложился в объеме $4329,1 млн., в том числе экспорт в страны СНГ составил $2918,8 млн., из них в Россию -- $2307 млн., в государства дальнего зарубежья -- $1410,3 млн. По сравнению с соответствующим периодом прошлого года экспорт увеличился в целом по стране на 13%, со странами СНГ -- на 24,2%, в том числе с Россией -- на 40%, с государствами дальнего зарубежья сократился на 4,9%. Доля стран СНГ в общем объеме экспорта составила 67,4% и увеличилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 6,1%; доля России составила в общем объеме экспорта 53,3% (увеличилась на 10,3%), в объеме экспорта стран СНГ -- 79% (рост на 8,9%). Доля стран дальнего зарубежья составила 32,6% и сократилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 6,1%.

Общий объем импорта за январь--октябрь с.г. составил $5568,2 млн., в том числе импорт из стран СНГ составил $3672,7 млн., из них из России -- $2931,4 млн., из государств дальнего зарубежья -- $1895,5 млн. По сравнению с соответствующим периодом прошлого года импорт увеличился в целом по республике -- на 25,6%, со странами СНГ -- на 25,7%, в том числе с Россией -- на 24,2%, с государствами дальнего зарубежья -- на 25,4%. Доля стран СНГ в общем объеме импорта десяти месяцев с.г. составила 66% и сократилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 0,1%; доля России в общем объеме импорта составила 52,6% (сократилась на 0,6%), в объеме импорта стран СНГ -- 79,8% (сократилась на 1%); доля государств дальнего зарубежья составила 34% и увеличилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 0,1%.

Сальдо внешней торговли за январь--октябрь текущего года оставалось отрицательным и достигло величины $-1239,1 млн. Дефицит внешней торговли сложился под влиянием дефицита торгового баланса со странами СНГ, равного -$753,9 млн. (в том числе с Россией -$624,4 млн.), и дефицита внешней торговли со странами дальнего зарубежья в размере -$485,2 млн. По сравнению с соответствующим периодом прошлого года дефицит торговли увеличился в целом по республике в 2,1 раза, со странами СНГ -- на 31,7%, в том числе с Россией дефицит сократился на 12,4%, с государствами дальнего зарубежья сальдо возросло в 16,6 раза: с -$29,3 млн. до -$485,2 млн.



ОППОЗИЦИЯ

# «ПАРЛАМЕНТ В ИЗГНАНИИ» НАЧАЛ РАБОТУ

Андрей МАХОВСКИЙ

**9 декабря состоялось собрание депутатов, не признавших итогов президентского референдума. Мятежным парламентариям, похоже, наконец удалось преодолеть шок, вызванный недавним поражением, и перейти к выработке конкретной тактики дальнейшей политической борьбы. Прежде всего депутаты сочли необходимым подтвердить собственную легитимность и законность дальнейшего существования президиума Верховного Совета.**

На собрании присутствовало 43 депутата, отказавшихся войти в состав нижней палаты нового парламента. Учитывая явный недостаток кворума для проведения полноценного пленарного заседания, депутат Мечеслав Гриб предложил построить всю дальнейшую работу оппозиционной части депутатского корпуса вокруг деятельности президиума. При президиуме предполагается создать рабочую группу из числа председателей постоянных комиссий Верховного Совета. Прочие депутаты, следуя призыву Валерия Щукина, должны осознать, наконец, необходимость *«жесткой армейской дисциплины и безоговорочного подчинения своим руководителям»*.

По предложению депутата Виктора Гончара была определена конкретная стратегическая цель *«парламента в изгнании»*. Ею становится созыв в начале марта полноценной сессии Верховного Совета. По словам Виктора Гончара, сегодня *парламент остается единственным законным органом власти*. Прочие структуры, созданные в соответствии с новой президентской Конституцией, должны быть расформированы. Как считает бывший председатель Центризбиркома, очередная полномочная сессия парламента должна быть поддержана массовыми акциями гражданского неповиновения.

В будущем всю работу парламента в изгнании предполагается ориентировать на достижение стратегической цели. Оппозиционные депутаты настроены на активное взаимодействие со всеми политическими партиями и общественными движениями.

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КРИЗИС

# «ГАЗПРОМ» НАПОМИНАЕТ О ДОЛГАХ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

**Проблемы с поставками энергоносителей в Беларусь обостряются. На этой неделе руководство Беларуси получило телеграмму российского концерна «Газпром» о сокращении поставок в связи с растущей задолженностью страны за газ. Белорусское правительство ведет переговоры с руководством «Газпрома», о содержании которых пока ничего не сообщается. Генеральный директор государственного предприятия «Белтрансгаз» Николай Мочернюк согласился прокомментировать ситуацию для «БДГ»:**

-- Уровень платежей за газ очень низкий, сейчас он составляет 62%. «Газпром» требует, чтобы было ясно сказано, как будет идти оплата за оставшийся долг. Просроченная задолженность с 1 февраля составляет $204 млн. То есть это та задолженность, которая накопилась после реализации «нулевого варианта».

-- *Насколько сейчас сокращены поставки?*

-- На данный момент поставки сокращены на 3 млн. кубических метров. А вообще на первом этапе запланировано сокращение на 7 млн. кубометров в сутки. В нормальном режиме в Беларусь ежесуточно поставлялось 46,8 млн. куб.м.

-- *Каким образом белорусская сторона собирается решать проблему неплатежей за газ?*

-- Первое и главное -- это ужесточение финансовой дисциплины потребителей. И облисполкомы, и предприятия предупреждены, что их положение усугубится, если не улучшится дисциплина платежей. Кроме того, правительство, наверное, примет какие-то разовые меры, но пока я не могу сказать какие. Главное сейчас -- экономить, расходовать экономно природный газ. И второе -- платить. Необходимо сократить расходы энергоносителей до того уровня, за который возможно заплатить. «Газпром» согласен поставлять столько, сколько нужно Беларуси в случае стопроцентной оплаты.

-- *Возможно ли увеличение внутренних цен на энергоносители?*

-- Пока не идет речь об увеличении цен. Дай Бог, чтобы управлялись с теми ценами, которые у нас сейчас есть. А какая будет политика цен на энергоносители для населения, которые сейчас дотируются, сказать не могу.

-- *Каковы возможные способы ликвидации задолженности?*

-- Способ один: надо, чтобы каждое предприятие, которое берет газ, увеличивало свои платежи. Но речь идет не только о текущих платежах, но и о возмещении прежней задолженности в течение какого-то периода. Насколько это реально -- увидим. Обычно наши предприятия считают, что к платежам за энергоносители можно относиться пренебрежительно. Сейчас, когда каждое предприятие получит только ту часть газа, которую может оплачивать, руководство заводов задумается, что делать.

УТОЧНЕНИЕ

В N79 (337) «БДГ» рассказала о конфликте между Управлением делами президента и Ассоциацией чернобыльских организаций Беларуси. Конфликт возник из-за аренды помещений. Однако опечатаны были только помещения Фонда международного сотрудничества по социальной защите «Беларусь».





АКЦИИ

# ЗИМНЕЕ НАСТУПЛЕНИЕ ОППОЗИЦИИ

Андрей МАХОВСКИЙ

**После мягкого роспуска парламента улица стала единственной трибуной, доступной оппозиции. Как заявил один из руководителей Белорусского народного фронта Лявон Борщевский, зимой следует ожидать обильных митингов, демонстраций и прочих акций протеста. Две из них состоялись в начале нынешней недели.**

Первая началась утром 8 декабря на площади Независимости под условным названием «встреча с депутатами городского совета». Митинг, в котором приняли участие несколько тысяч человек, прошел в полном соответствии с устоявшейся традицией. На нем выступили экс-спикер Семен Шарецкий, один из лидеров БНФ Юрий Ходыко, руководитель Белорусской социал-демократической громады Николай Статкевич.

После окончания торжественной части участники митинга решили прогуляться по городу. Первым делом демонстранты двинулись к зданию Администрации президента. После этого, громогласно выразив «ганьбу» Александру Лукашенко, прошли к российскому посольству. Несмотря на то, что посольство было блокировано усиленными нарядами ОМОНа и спецназа, и здесь обошлось без столкновений. Последним пунктом маршрута стало здание Белтелерадиокомпании.

Следующая акция состоялась 10 декабря у здания Национального банка. Несколько демократических молодежных организаций провели пикет, посвященный Всемирному дню защиты прав человека. Основанием для выбора столь необычного места проведения акции стало то, что именно у Нацбанка 30 мая 1996 года произошли массовые столкновения участников одного из митингов с милицией. Впрочем, на этот раз акция протеста прошла на удивление спокойно и цивилизованно.



*Тревожный октябрь*

Вообще, в течение всей осени по отношению к участникам подобных шествий милиция вела себя в высшей степени предупредительно. Столкновения и другие конфликты накануне референдума были, казалось, окончательно забыты. Однако теперь, после плебисцита, тактика властей, судя по всему, может кардинально измениться. Уже вечером 8 декабря было задержано более 20 человек, участвовавших в акции. В их числе оказались руководитель БСДГ Николай Статкевич, предприниматель Александр Бич и даже один гражданин России.

Пока, правда, власть ограничилась сравнительно мягкими карательными мерами. Большинству задержанных присудили небольшой штраф либо несколько дней административного задержания.

КОНФЛИКТ

# ВПРАВЕ ЛИ КТО-ЛИБО АННУЛИРОВАТЬ ВЫБОР НАРОДА?

Отдел информации «БДГ»

**Тезис верховенства воли народа у нас, как теперь выясняется, применяется достаточно избирательно. Так, Центральная комиссия Беларуси по выборам и проведению республиканских референдумов приняла постановление о непроведении регистрации депутатов Верховного Совета республики, избранных 24 ноября 1996 года во время дополнительных повторных выборов в белорусский парламент.**

Как известно, в ходе первого тура голосования четыре кандидата в депутаты набрали количество голосов избирателей, необходимое -- по действующему на то время законодательству -- для регистрации их депутатами Верховного Совета.

Центральная комиссия мотивировала свое решение о непроведении их регистрации «*прекращением полномочий Верховного Совета Республики Беларусь тринадцатого созыва*». При этом сделана ссылка на статью 143 Конституции с изменениями и дополнениями, принятыми на референдуме, который также был проведен 24 ноября 1996 года, то есть на статью, не действовавшую на момент голосования избирателей.

В связи с этим один из избранных депутатов Геннадий Грушевой обратился в Верховный суд Республики Беларусь и намерен оспорить решение Центризбиркома.



КОММЕНТАРИЙ

# ПРОЕКТ СОПРОТИВЛЕНИЯ

Юрий ДРАКОХРУСТ

**Общество обязано осмысливать свои поражения -- иначе оно обречено на них и в будущем. Одно из условий жизни после катастрофы -- возвращение словам их первоначального смысла и цены. Если говорится, что в стране произошел государственный переворот и установлена диктатура, то люди, выступающие против нее, должны коренным образом изменить свою жизнь.**

Сейчас оглушенная поражением оппозиция начала срочно искать единого лидера, которому можно было бы вручить оппозиционную «корону». Во время многомесячного конституционного кризиса отсутствие вождя действительно было большим минусом антилукашенковских сил: партнеры на Западе и в России не могли понять, кто здесь, кроме президента, способен принимать решения и проводить их в жизнь. Если касаться совсем уж низменных материй, то неясно было, кому давать деньги на «революцию».

И все же проблема лидера в постреферендумный период -- не самая главная, а если она и важна, то совсем в ином смысле. Реакция должна быть адекватна глубине катастрофы. Прежняя оппозиция умерла 24 ноября 1996 года; сегодня речь должна вестись о создании новой. Это не значит, что нужно ждать прихода новых людей или тем более нового поколения: и новые, и прежние деятели должны быть включены в принципиально новую структуру.

Возможно, самым слабым местом белорусской оппозиции не только в последние месяцы, но и всегда было отсутствие аналитического центра, отсутствие института, который разрабатывал бы кратко- и среднесрочные политические технологии. Вожди оппозиции не чувствовали особой нужды в консультантах. Каждый из них имел своих неглупых приятелей, которые нечто ему советовали. И все. Результат известен.

Вспомним еще раз первые три дня после референдума. Большинство депутатов перебежало к президенту, но парламент еще существовал, еще собирался в Овальном зале. Еще сидели в пресс-центре ВС журналисты, готовые поведать всему миру ответ белорусской оппозиции на вызов, брошенный президентом. Не дождались. А ведь ситуация была чистая: три дня оппозиционных депутатов никто не трогал, не разгонял. Нужны были не констатации, не мельтешение, нужно было не делать вид, что ничего не произошло, а найти эффектный жест, который символизировал бы трагический конец белорусского парламентаризма.

Теперь задача более масштабная. Нужно найти не просто точный ход, следует придумать идеологию, организацию, образ жизни; словом, если угодно, придумать Беларусь.

Следует заново сформулировать кредо белорусской демократии. Новизна, возможно, должна заключаться в том, что даже на идеологическом уровне во все концепции и проекты будущего должно быть встроено волевое начало -- готовность и способность действовать. Именно в отсутствии осмысленной воли, а не в недостаточной проработке экономических и правовых программ заключается главная слабость белорусской оппозиции.

Давайте спросим себя попросту: какой политик мог бы победить Александра Лукашенко? Какого типа? Ельцин конца 80-х--начала 90-х, Валенса, Лебедь. Что объединяет этих политиков? Именно воля и готовность действовать. И способность придумать самому или с помощью советников точный ход в политической игре.

Как воплотить в жизнь эту белорусскую философию действия? Самое бесперспективное занятие -- это пытаться рассадить вокруг очередного круглого стола партии и окополитические организации. В организационной сфере можно усмотреть две задачи: создание единого серьезного политического движения и формирование сети Сопротивления. Следует вернуться к идее Народного фронта. БНФ при всех его заслугах в прошлом ныне -- одна из многих политических партий. Однако сейчас необходимо единство не только на уровне консультаций, но и на организационном уровне. Диктатура уничтожает многопартийность. Но кроме того, она делает многопартийность недопустимой роскошью: оппозиция диктаторскому режиму не может позволить себе дробление, если она настроена на серьезное сопротивление. В Италии при Муссолини сторонники маршала Бадольо и коммунисты не только заключали политический союз, но и объединяли свои военные организации.

Но политические проблемы решаются не только в политической плоскости, особенно в условиях диктатуры, когда политика как таковая практически исчезает. Необходимо создание сети полуполитических и вовсе неполитических организаций, клубов, фондов, газет и т.д. -- словом, сети, которая не выстроена в иерархию и не управляется из единого центра, но работает в конечном счете на Сопротивление диктатуре.

С проработки, продумывания этих и многих других сложных проблем и должно начаться белорусское Сопротивление.

Получится ли? А что другое получилось? Можно, конечно, просто уехать из Беларуси, что уже сделали и еще сделают. Тем более, что и сам президент настоятельно советует. Логика такого шага может быть разной: в конечном итоге, если народ хочет жить то ли в колхозе, то ли в концлагере, так пусть и живет там со своими начальниками, но без нас. В определенных условиях массовая политическая эмиграция тоже может стать целенаправленной политической акцией и частью Сопротивления.

Но не главной, разумеется. Весь народ все равно не уедет. Но и не все из остающихся хотят жить в колхозе. Да и жалко уезжать. Жалко покидать хороших читателей хороших газет, жалко бросать молодых ребят, выходивших весной этого года на улицы Минска под милицейские дубинки. Они ведь все не уедут. А уедут все, придут другие, такие же недобитые.

Поэтому будем считать 25 ноября 1996 года началом Сопротивления.

ЕВРОСОЮЗ

# ВОСТОЧНАЯ ГРАНИЦА ЕВРОПЫ ЗАКРЫТА. ПО ОБЪЕКТИВНЫМ ПРИЧИНАМ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

**Европейский союз выделил ЭКЮ1,5 млн. (около $1,8 млн.) на помощь для регионов Польши, граничащих с Германией и Чехией. В Варшаве подписано соглашение, в соответствии с которым фонд PHARE Европейского союза выделит деньги на реализацию нескольких проектов. В частности, ЭКЮ1,2 млн. пойдет на модернизацию дороги Болкув--Любавка, ведущей к пограничному переходу Любавка--Карловец на польско-чешской границе, ЭКЮ250 тысяч -- на строительство очистных сооружений, ЭКЮ 50 тысяч -- на оборудование для спасательной службы в отдельных приграничных городах.**

В соответствии с соглашением польская сторона должна также выделить не менее 25% объемов необходимых инвестиций, что составляет 140 млн. злотых.

Помимо таких проектов, финансируемых из средств ЕС, которые рассматриваются в общенациональном плане, приграничные регионы Польши активно пользуются средствами из того же источника, но выделяемых по другой статье -- предназначенным для еврорегионов. А Польша в той или иной степени уже имеет отношение к двенадцати подобным регионам.

Кстати, образование еврорегиона является дополнительным фактором при выделении Европейским союзом финансовых средств на модернизацию, расширение и строительство новых пограничных переходов и терминалов. Пока все эти средства оседали на западной и южной границах. В результате «пропускная способность» западной границы Польши более чем в 10 раз превышает «пропускную способность» восточной: например, через терминал в Костшине на польско-немецкой границе за сутки проезжает около 3,5 тысяч грузовых автомобилей (а рассчитан терминал на 4 тысячи), а через Тересполь на польско-белорусской границе -- 400 автомобилей, и это уже «перегрузка».



*Терминал в Швецко на польско-немецкой границе*

Возможно, в будущем ситуация в связи с началом функционирования еврорегионов «Буг» и «Неман», в которых выразила готовность участвовать и Беларусь, несколько изменится. Однако в практике регионов, в том числе по поиску и привлечению финансирования из международных источников, важна не только политическая декларация, но и инициатива местных властей. Если центральное руководство Беларуси не «отпустит» региональные белорусские власти и не позволит (не говоря уже о том, что будет поощрять) им самостоятельно решать вопросы, связанные с развитием региона и возможным сотрудничеством с зарубежными партнерами, то денежные потоки по этим рекам (Бугу и Неману) будут течь совсем к другим берегам.

ПРОЕКТЫ

# НА ПУТИ ГАЗА ИЗ РОССИИ В ЕВРОПУ ВСТАЛА ЧАСТНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

**К газопроводу Ямал -- Западная Европа у Беларуси интерес особый. О белорусском участке «БДГ» уже писала достаточно подробно. Сообщали мы и о том, что эстафету транспортировки российского газа наша страна согласно проекту передает Польше. Строительство одного из участков польской ветки уже завершено, и небезынтересно узнать, что осуществлялось оно на несколько иных условиях, нежели в Беларуси.**

Завершенный участок имеет длину 105 км и проходит от пограничной Гожицы над Одрой до Львувка возле Познани. Стоимость его составила $145 млн. На строительстве этого участка, как и всей польской трассы газопровода, были задействованы польские рабочие, польская строительная техника и в значительной степени польские строительные материалы. Строительные работы на данном участке выполняли 4 польские фирмы из Познани, Варшавы и Кракова. Только в случае, если в Польше не производились изделия данного класса и качества, то они завозились извне (например, трубы для газопровода импортировались из Италии). Таким образом, «крупнейшая стройка конца века» принесет Польше не только газ из России, но и уже обеспечила на несколько лет стабилизацию на рынке труда, поскольку вызвала устойчивый спрос на рабочую силу, строительные материалы, грузовую и прочую технику. В отличие от Беларуси, которая, очевидно, вовсе не нуждается ни в рабочих местах, ни в рынке для своей продукции, а потому фактически «сдала» строительство газопровода россиянам, поляки постарались извлечь максимум пользы от международных инвестиций и потребностей России в западном рынке для своего газа.

Сами поляки в неофициальных беседах говорят, правда, что это далось нелегко. «Газпром» пытался «давить на психику» рассуждениями о варианте строительства газопровода «в обход» несговорчивых партнеров -- по дну Балтийского моря. Однако реализация этого варианта вызывала оправданные сомнения у специалистов: во-первых, этого не позволили бы международные «зеленые» организации, голос которых в Европе весьма весом; а во-вторых, стоимость строительства такого «подводного» газопровода значительно выше, не говоря уже об «астрономических» расходах на последующие контрольные и ремонтные работы.

И если на белорусскую публику «угрозы» «Газпрома» все еще производят впечатление, то о поляках этого не скажешь. Вспомним хотя бы, что на «золотом стыке» белорусского участка Рэм Вяхирев не удержался от «помахивания кнутом», давая понять, какой чести «Газпром» удостоил Беларусь, прокладывая «свою» трубу через ее территории. Надо полагать, что при этом россияне не забыли выплатить Беларуси компенсацию за вред, который будет нанесен окружающей среде в связи со строительством и функционированием газопровода, тем более, что он будет проходить и через заповедные места. Только об этом почему-то никто не упоминает. А вот Гожовское воеводство, к примеру, через которое проходит менее 100 км польского участка газопровода, получило «экологические» компенсации в размере 20 млрд. старых злотых (около $1 млн.).

Кстати, Беларусь в противостоянии с «Газпромом» не едина. Аналогичным образом российский монополист сейчас пытается вести переговоры с Болгарией. Желая увеличить свой пакет акций в болгарском газотранспортном предприятии, представители «Газпрома» заявляют, что «болгарская ветка» может быть пущена «в обход», по дну Черного моря...

Но вернемся все-таки к Польше. Проектируемая пропускная мощность польского участка газопровода (длиной 665 км) будет увеличиваться от 5 млрд. куб.м в год в 1997 году до 65,7 млрд. куб.м в год в 2010 году. Стоимость «большой трубы» в Польше оценивается в $2,5 млрд., 85% этих средств выделяет Россия. Инвестором и владельцем польского участка является общество польского торгового права Europol Gaz S.A., в котором представлены польский и российский капиталы: «Газпром» имеет в нем 48% акций.

На сегодняшний день «Газпром» уже подписал контракты на поставки газа по газопроводу Ямал--Западная Европа на общий объем 26 млрд. куб.м, из которых 8 млрд. «потечет» в Италию, 4 млрд. -- в Голландию, 14 млрд. (по данным российской стороны) или 12,5 (по данным польской стороны) -- в Польшу.

В связи с открытием первого польского участка газопровода стоит упомянуть и об одной любопытной коллизии: торжественное открытие и пробный пуск газа прошли в условиях, когда познаньский начальный административный суд отклонил разрешение на введение в действие нескольких участков газопровода. Как известно, в Польше существует частная собственность на землю. И до начала строительства необходимо было выкупить ее у владельцев участков, через которые должна была проходить трасса газопровода. Основанием для запрета послужили жалобы двух владельцев таких земельных участков на неправильную оценку экологического влияния газопровода и неправильное оформление либо отсутствие соответствующих документов. На основании предоставленных материалов суд признал недействительными разрешения на строительство 370 метров уже построенного газопровода. Положение усугубляло то, что в польском праве предусмотрена только одна возможность разрешения подобных ситуаций -- разборка построенного. В данном случае, конечно же, никто ничего не стал разбирать, и суд пока не высказал своего мнения по поводу того, что пробный пуск газа состоялся с нарушением закона. Однако истцы по данному делу не собираются отступать. И, надо полагать, суд еще свое слово скажет.

Что касается второго польского участка газопровода -- от Львувка до Вроцлавка, то его планируется сдать к началу декабря 1997 года.



КОРОТКО

***

Новый президент Молдовы Петру Лучинский призвал к скорейшему выводу всех российских войск из Молдовы. Лучинский заявил, что будет настаивать на подписании соответствующего российско-молдавского соглашения в как можно более сжатые сроки.

Российский военный контингент в Приднестровье, насчитывающий 6 500 человек, является последним российским вооруженным формированием, расположенным на территории другой страны против ее воли.

***

Ладислав Спасек, пресс-секретарь чешского президента Вацлава Гавела, сообщил журналистам, что здоровье президента быстро восстанавливается после операции по ампутации половины правого легкого. Гавел страдал от злокачественной опухоли. Но врачи заявляют, что рак был прооперирован на ранней стадии развития и прогнозы в отношении здоровья Гавела хорошие.

***

Опрос общественного мнения, проведенный Институтом исследования общественного мнения, показал, что только 38% чехов высказываются в поддержку вступления своей страны в НАТО. Около 35% опрошенных высказались против вступления в альянс, а около 40% считают, что основной проблемой в случае вступления Чехии в НАТО будут ожидаемые высокие расходы на чешскую армию.

***

Правительство Армении начиная с января повысит тарифы на электроэнергию на 40%. Это решение принято в соответствии с соглашением от 4 марта со Всемирным банком, который выдвинул условием предоставления своих займов выравнивание внутренних цен на электроэнергию с мировыми. Армения испытывала серьезные нехватки электроэнергии и была вынуждена пойти на введение норм потребления электроэнергии в зимнее время с тех пор, как в 1992 году разразилась война в Нагорном Карабахе. Ситуация улучшилась после повторного открытия Медзаморской атомной станции летом 1995 года.

***

Организация по наблюдению за выполнением Хельсинкских соглашений в области прав человека направила письмо президенту Гейдару Алиеву с протестом против того, как власти Азербайджана ведут уголовное дело в отношении бывшего министра обороны Рахима Газиева.

Газиев был министром обороны Азербайджана в правительстве бывшего президента Абульфаза Эльчибея и бежал в Россию после того, как в июне 1993 года к власти пришел Алиев. Газиева обвинили в «сдаче» городов Шуша и Лачин армянским войскам в мае 1992 года и заочно приговорили к смерти. Он был выдан Россией в апреле 1996 по требованию властей Азербайджана.

***

В своем седьмом ежегодном докладе о соблюдении прав человека правозащитная организация «Human Rights Watch» отмечает драматическое ухудшение ситуации с соблюдением демократических принципов в Киргизии. Эксперты обращают внимание на репрессии в отношении СМИ, отмену права на свободу слова и ассоциаций, существование «прописки» и внутренних паспортов, а также «тревожащую» концентрацию власти в руках президента Аскара Акаева.

***

Казахское национальное агентство прессы и средств массовой информации приняло решение о прекращении трансляции программ Российского телевидения и радио «Маяк». В качестве главной причины такого решения была названа нехватка денег для финансирования. Трансляция программ Общественного российского телевидения в Казахстане продолжается.

**По материалам информационных агентств.**

ВИЗИТЫ

# ВОСТОЧНОЕ ТУРНЕ МИХАИЛА МАРИНИЧА

Отдел внешней торговли «БДГ»

**Министр внешних экономических связей Михаил Маринич принял участие в 1-й министерской конференции по ВТО, которая с 9 по 11 декабря проходила в Сингапуре. В преддверии конференции в этой стране находился также глава Администрации президента Михаил Мясникович.**



Помимо участия в пленарных заседаниях, глава внешнеэкономического ведомства обсудил с заинтересованными структурами Сингапура возможности увеличения экспорта электронных интегральных схем, подшипников, продукции станкостроения, нефтехимии, а также проекты соглашений о торгово-экономическом сотрудничестве и взаимной защите инвестиций.

**СПРАВКА «БДГ».**

*По итогам 1995 года Республика Сингапур заняла 51 место во внешнеторговом обороте Беларуси. За девять месяцев 1996 года товарооборот между Сингапуром и Беларусью вырос более чем на $11 млн. по сравнению с показателем всего прошлого года и составил $19,5 млн. Вместе с тем, если с 1992 по 1995 годы в торговле между двумя странами сальдо было устойчиво положительным, то за девять месяцев с.г. оно впервые отрицательно -- -$18,1 млн. Белорусский экспорт в Сингапур составил $691,6 тыс., импорт -- $18,8 млн.*

12 декабря из Сингапура Михаил Маринич должен отправиться в Малайзию, где намерен встретиться с представителями заинтересованных министерств и обсудить перспективы двусторонних торгово-экономических отношений. Министр планирует акцентировать внимание на развитии договорно-правовой базы и экспорте в Малайзию калийных удобрений, а также пригласить индонезийских бизнесменов принять участие в выставках, проводимых на территории Беларуси.

**СПРАВКА «БДГ».**

*Малайзия по итогам прошлого года заняла 52 место во внешней торговле Беларуси. Внешнеторговый оборот между Беларусью и Малайзией за 1995 год составил $7,7 млн. и сократился по сравнению с предыдущим годом на 18%. За девять месяцев текущего года товарооборот между двумя странами составил $3,7 млн.*

ВСЕМИРНАЯ ТОРГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

# ТАК НЕ ХОЧЕТСЯ БЫТЬ ГОНИМЫМ

**Беларусь в качестве наблюдателя приняла участие в крупнейшем международном форуме в рамках ВТО в Сингапуре. Тем не менее вопрос о вступлении нашей страны в эту авторитетную организацию остается открытым.**
**На вопросы «БДГ» отвечает первый заместитель министра внешних экономических связей Альберт Добромудров.**

*-- Не могли бы Вы подробнее рассказать о взаимоотношениях Беларуси и ВТО? Что уже сделано для присоединения Беларуси к этой организации?*

-- В декабре 1992 г. Беларусь получила статус наблюдателя при ГАТТ, а уже спустя девять месяцев в Секретариат ГАТТ была направлена нота МИД Беларуси с просьбой о нашем полном присоединении к этой организации.

26 октября 1993 г. белорусская делегация выступила с докладом на сессии Совета представителей ГАТТ, и последний единогласно принял положительное решение относительно просьбы Беларуси, учредив, как того требует процедура, специальную Рабочую группу стран--членов ГАТТ по переговорному процессу. В ее предварительный состав вошли Европейский союз, Соединенные Штаты Америки, Канада, Япония, Австралия, Швейцария, Норвегия, Польша и Турция. Председателем Рабочей группы был назначен посол Кристер Манхузен, являющийся постоянным представителем Швеции при ГАТТ/ВТО.

В декабре 1993 г. постановлением Совета Министров была создана Межведомственная комиссия по подготовке ко вступлению страны в ГАТТ. А на базе МВЭС было решено создать Рабочий секретариат по организации деятельности этой комиссии. В июле текущего года комиссия была преобразована в Межведомственную комиссию по вопросам вступления в ВТО (в ней представлены 22 министерства и другие центральные органы управления Беларуси, причем в каждом из них созданы свои внутриведомственные группы по вопросам присоединения Беларуси к ВТО).

В январе 1995 г. на заседании Межведомственной комиссии был рассмотрен и одобрен текст обращения от имени правительства Беларуси к Генеральному директору ВТО П.Сазерленду. В обращении выражено намерение Беларуси вступить в ВТО и просьба уполномочить Рабочую группу по присоединению Беларуси к ГАТТ рассмотреть все вопросы, связанные с вступлением в ВТО. В том же месяце эта просьба была удовлетворена, и Беларусь получила статус наблюдателя при Генеральном совете и других органах ВТО.

8 ноября 1995 г. на заседании Межведомственной комиссии под председательством главы Администрации президента Михаила Мясниковича был утвержден Меморандум о торговом режиме Беларуси -- основной документ для последующих переговоров. Практика ГАТТ/ВТО свидетельствует о том, что именно Меморандум является ключевым (и зачастую единственным) документом, который исследуется странами--членами ВТО в качестве основы для проведения всех без исключения переговоров в рамках организации. В этом смысле Меморандум является своего рода «паспортом» Беларуси для вхождения в мировую экономику.

5 декабря 1995 г. белорусская делегация официально вручила Меморандум о торговом режиме Беларуси Генеральному директору ВТО Ренато Руджеро.

В мае нынешнего года из Секретариата ВТО был получен сводный вопросник стран--членов ВТО по внешнеторговому режиму Беларуси, который содержит 208 вопросов. В подготовке ответов на них приняли участие свыше 30 министерств и центральных органов управления Беларуси. 21 ноября 1996 г. МВЭС формально завершило работу с соответствующими министерствами и ведомствами по подготовке ответов на указанные вопросы, проведя заседание Межведомственной комиссии и получив ее одобрение. Это позволяет Беларуси перейти к следующему этапу присоединения к ВТО -- переговорному процессу в рамках специальной Рабочей группы (анализ торгового режима Беларуси) и двусторонним переговорам по тарифным уступкам (товары) и обязательствам (услуги).

Заинтересованные страны-члены представят Беларуси запросы, в которых будут содержаться предложения по снижению и фиксации действующих ставок импортных таможенных пошлин по тем товарным позициям, в которых заинтересованы экспортеры этих стран. Беларусь со своей стороны должна будет представить странам-членам предложения по доступу услуг на свою территорию.

Результатом этих переговоров станет Протокол о присоединении Беларуси к ВТО, в котором сформулированы конкретные условия членства в данной организации -- другими словами, та «цена», которую страны-члены потребуют от нас за вступление в организацию.

*-- Что даст Беларуси членство в ВТО и какие задачи нам предстоит решить, чтобы добиться вступления?*

-- Присоединение Беларуси к ВТО -- это в первую очередь интеграция в международную торговую систему, перевод наших отношений с другими странами на долговременную, стабильную основу. Во-вторых, это -- возможность отстаивать и защищать свои интересы в торгово-экономических отношениях с партнерами на общепринятых в мировой практике правовых положениях и в рамках сложившихся традиций. Важно ли это для страны? Безусловно, поскольку именно торговля дает сегодня такому небольшому государству, как Беларусь, исторический шанс добиться динамичного экономического роста и развития.

Если говорить конкретно, то полноправное участие в ВТО обеспечит Беларуси статус страны с режимом наибольшего благоприятствования в торговле. То есть Беларусь сможет воспользоваться постоянно снижающимися тарифами других стран мира.

Членство в ВТО уменьшит риск от одностороннего произвола в применении тех или иных ограничительных мер дискриминационного характера, которые в последнее время вводятся в отношении некоторых белорусских товаров со стороны ряда государств -- и прежде всего тех, которые находятся по сравнению с нами в более высокой «весовой категории» на экономической сцене.

Стране важно добиться, чтобы при разрешении таких конфликтов с помощью применяемых в ВТО механизмов и процедуры споров (и в первую очередь при проведении антидемпинговых расследований) принимались во внимание специфические местные экономические условия (невысокая заработная плата, все еще относительно низкие цены на энергоносители и др.), которые формируют более низкие по сравнению с рынками Европейского союза цены на отдельные виды товаров.

Беларусь уже столкнулась с этой проблемой. Достаточно сказать, что две основные конкурентоспособные и валютоемкие статьи белорусского экспорта в государства так называемого «дальнего зарубежья» -- калийные удобрения и химические волокна -- сегодня находятся под действием антидемпинговых санкций на важнейшем для страны рынке Европейского союза. При этом процедура самих антидемпинговых разбирательств такова, что исполнительные органы ЕС произвольно присваивают Беларуси и другим новым независимым государствам статус страны с государственной системой торговли и «нерыночной» экономикой (даже несмотря на заключенный между Беларусью и Европейским союзом в 1995 году широкомасштабный договор о партнерстве, в котором переходный статус Беларуси оговорен).

Кроме того, можно с достаточной уверенностью предположить, что присоединение Беларуси к ВТО только в сфере инвестиций благодаря общей гармонизации внешнеэкономического и инвестиционного режимов, их предсказуемости и стабильности принесет те самые ежегодные сотни миллионов долларов США, которых нам не хватает для осуществления структурных изменений в экономике.

Еще один важный момент. Вступление во Всемирную торговую организацию обеспечит доступ к рынкам более 120 государств мира, уменьшит вероятность частых изменений в торговой политике Беларуси, улучшит взаимопонимание с торговыми партнерами, даст возможность использовать правила ВТО для продвижения своих торгово-экономических интересов при ведении многосторонних торговых переговоров и т.д.

*-- Каковы обязательные условия присоединения Беларуси к ВТО? Созданы ли условия для интеграции Беларуси в мировую экономику?*

-- Во-первых, мы должны убедить членов ВТО, что торговый режим Беларуси и все законы, регулирующие экономическую деятельность, в целом сопоставимы с нормами и правилами ВТО. То есть мы должны доказать, что нам не нужны «нестандартные» условия присоединения, которые отличали бы нас от действующих членов ВТО, как это было с некоторыми восточноевропейскими странами во время их присоединения к ГАТТ в 1960-1970 г. г.

Будет проведен тщательный анализ соответствия требованиям ВТО таких областей белорусской экономики, как бюджетно-финансовая сфера (система налогообложения, субсидирование отдельных секторов экономики, режим для иностранных инвестиций, компетенция правительственных органов, регулирующих внешнеэкономическую деятельность), внешняя торговля, ее география, платежный баланс, внешнеторговый режим, регламентирующий доступ на белорусский рынок товаров и капитала и т.д.

Безусловно, актуальным вопросом является выполнение Беларусью международных норм по защите прав интеллектуальной собственности. Для этого необходимо принять законодательство по охране авторских прав в различных сферах деятельности, прежде всего в литературе, искусстве и т.п.

Кроме того, новой сферой, включенной в компетенцию ВТО, является торговля услугами, а в нашем законодательстве пока отсутствуют некоторые важные элементы их регулирования.

*-- Так как же определить, какую «цену» должна заплатить Беларусь за вступление в ВТО?*

-- Результат «торга» по поводу тарифных уступок фактически определит, сколько придется заплатить за вход в ВТО. Сейчас трудно назвать конкретную цифру, но, безусловно, выигрыш, связанных с пребыванием во Всемирной торговой организации, должно быть больше, чем потерь.

Важно, однако, отстоять свое право на разумный протекционизм в отношении отраслей, составляющих фундамент отечественной экономики, и, безусловно, на поддержку сельского хозяйства, легкой промышленности и других отраслей в переходный период. При этом практика ведения переговоров должна предусматривать возможность снижения величины ставок таможенных пошлин без ущерба для национальных интересов. Поэтому уже сейчас необходимо определить, а точнее, зарезервировать те позиции в белорусском таможенном тарифе, которые не представляют особой важности для экономики страны, и где мы будем готовы на основной объем уступок.

Хотел бы сразу оговориться. Тарифная защита не должна быть примитивно организованной: с ее помощью невозможно будет прикрыть «зонтиком» все отрасли и производства. Следует особенно внимательно отнестись к выбору защищаемых отраслей, памятуя о том, что конечной целью является повышение конкурентоспособности производителя. Об этом не следует забывать, так как предлагаемые обычно протекционистские меры весьма однообразны и сводятся в основном к предложениям повысить таможенные пошлины на конкурирующие товары. В основе этих предложений зачастую лежит забота не столько о производстве, сколько о своих монопольных правах. Вот почему требуется тщательный анализ намеченных планов реструктуризации экономики, в целом всех социально-экономических последствий включения белорусской экономики в международную торгово-экономическую систему.

Белорусским экспертам значительно помогает в этом правительство Швейцарии. Сейчас ведутся переговоры с его представителями, экспертами ЮНКТАД, Сент-Галенского университета и Цюрихского политехнического института об оказании технической помощи Беларуси в реализации совместного проекта «Оценка экономических последствий присоединения Республики Беларусь к Всемирной торговой организации», разработанного белорусским Министерством экономики при участии представителей МВЭС в рамках Программы развития ООН (BYE/93/001). Цель проекта -- осуществление консультативной и методической помощи белорусским экспертам по вопросам присоединения Беларуси к ВТО, в частности, по выработке нашей позиции на многосторонних переговорах о тарифных уступках.

*-- Что Вы можете сказать о вступлении Беларуси в ВТО в свете формирования Таможенного союза с Россией?*

-- ВТО сегодня не предусмотрена возможность присоединения к организации таможенных союзов (единственное пока исключение сделано для Европейского союза). ВТО регулирует вопросы формирования таможенных союзов между странами-членами; в отношении же государств--кандидатов на вступление, каковыми являются Беларусь и Россия, применяется строго индивидуальный, дифференцированный подход.

Россия, как и Беларусь, находится в стадии присоединения к ВТО и в 1994 г. уже представила Меморандум о своем торговом режиме в Секретариат этой организации.

Мировая практика свидетельствует, что небольшим странам значительно легче присоединиться к многосторонним структурам типа ВТО, нежели крупным (Китайская Народная Республика, к примеру, уже более 10 лет проходит процесс вступления в ВТО).

СОТРУДНИЧЕСТВО

# СТАНЕТ ЛИ БРЕСТ МЕККОЙ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ?

Светлана КАРПЕКОВА

**Британский фонд ноу-хау и Международная финансовая корпорация организовали в Бресте своеобразный юбилейный день в связи с годовщиной деятельности проекта «Поддержка частного предпринимательства в Беларуси». Этот проект финансируется Фондом ноу-хау и является продолжением деятельности Международной финансовой корпорации на территории Беларуси.**

Цель проекта -- оказание безвозмездной помощи в развитии предпринимательства, включая приватизированные и начинающие предприятия. Эта поддержка осуществляется в форме программ обучения для руководителей малого бизнеса, а также предоставления предпринимателям всей необходимой информации о рынках и товарах, обеспечения технической поддержки и проведения консультаций в области бизнес-планирования и хозяйственного права.



Первый и пока единственный в Беларуси Бизнес-центр в рамках этого проекта, который, по сути, является технической помощью Британского правительства, открылся в Бресте в марте 1996 года. Брест неслучайно избран пилотным городом для воплощения проекта. Близость к западной границе избавила население, да и местные власти от излишней ностальгии по социалистическим райским кущам и от иллюзий по поводу их потенциального расцвета в обозримом будущем. Тлетворное влияние заграницы сказалось, видимо, и на частнособственнических интересах белорусских «западников»: именно здесь Международная финансовая корпорация успешно начала реализовывать свой проект «Малая приватизация», и к моменту открытия Бизнес-центра свыше половины всех объектов коммунальной собственности города были уже приватизированы. В итоге в Бресте возникло достаточное количество новых собственников, которые нуждались в обучении и получении бизнес-информации.

За время своего существования Бизнес-центр провел одиннадцать курсов по бизнес-планированию, на которых прошли обучение 216 предпринимателей из 177 предприятий. Консультанты центра приняли участие в разработке 14 инвестиционных проектов. Общая сумма финансирования по этим проектам составила более $3,5 млн. Из них уже предоставлено кредитов или получено согласие банка на предоставление кредитов на общую сумму $2,2 млн. Остальные проекты еще рассматриваются в кредитных отделах местных банков или банков-агентов, обслуживающих кредитную линию Европейского банка реконструкции и развития.

Один из бывших клиентов Бизнес-центра -- брестское АО «Экспресс-сервис» -- достаточно уникальное для Беларуси предприятие и в то же время яркий пример того, как могла бы развиваться экономика страны, решая сразу многие проблемы. Впрочем, пока нынешние тенденции экономического развития будут сохраняться, подобные предприятия так и останутся уникальными, если не исчезнут вовсе, задушенные финансовыми проверками и рейдами налоговых инспекций, которые, похоже, становятся оружием борьбы пролетариата против новоявленных капиталистов.

Предприятие, о котором идет речь, специализируется на наукоемкой продукции, выпуская медицинское оборудование, которое успешно конкурирует с аналогичной западной продукцией в первую очередь по ценам (они в три раза ниже). Несмотря на то, что качество продукции «Экспресс-сервиса» несколько уступает западному, она пользуется устойчивым спросом в первую очередь на внутреннем рынке. К тому же в определенной степени выпуск таких изделий решает проблему импортозамещения. Например, электронная капельница уже прошла клинические испытания и получила одобрение комитета по новой технике. Сейчас заканчивается сертификация этого прибора в Министерстве здравоохранения и в Госстандарте, а фирма готова к серийному его выпуску. До сих пор такие приборы в Беларусь поставлялись странами Запада.

Выпускаемые изделия ратифицированы не только белорусским, но и российским, украинским, казахстанским министерствами здравоохранения. По словам генерального директора АО Николая Щербака, ученые бывшей страны Советов наработали очень много интересных проектов, но просто-напросто «застряли» между наукой и производством. Сегодня «Экспресс-сервис» пытается заполнить этот пробел в технологической цепочке, используя научные разработки белорусских и российских ученых и выпуская небольшие партии оборудования, на которое есть спрос в отечественных медицинских учреждениях. Это тем более актуально, что из 3,5 тыс. изделий, которые применяются сегодня в медицинской практике, в Беларуси освоено производство только 160. К тому же крупные предприятия типа концерна «Планар» не будут заниматься выпуском небольших партий -- при их структуре и технологии производства это просто невыгодно, поскольку высокая себестоимость изделия в маленькой партии сделает продукцию неконкурентоспособной. А выплачивая разработчикам 5% от цены каждого проданного изделия, АО «Экспресс-сервис» весьма ощутимо стимулирует развитие науки.

Впрочем, как утверждает руководство АО, по нынешним временам они занимаются рискованным делом -- электронным производством и капитальным строительством (имеется в виду новый производственный корпус). Что же касается кредитов, то фирма находится в режиме ожидания. По словам Николая Щербака, получить кредит из инвестиционных денег, поступающих в Беларусь, для «простого смертного» задача практически невыполнимая. И это при том, что «Экспресс-сервис» находится в свободной экономической зоне, куда, по замыслу ее организаторов, со дня на день должны хлынуть денежные потоки.

Кстати, 19-20 декабря должна состояться презентация нескольких первых инвесторов зоны, среди которых -- фирма «Heidt». Компания намерена создать фабрику по производству макарон, шоколада и йогуртов. По словам заместителя председателя Брестского облисполкома Владимира Степанова, сегодня существуют договоры и договорные отношения с четырьмя фирмами, однако он уверен, что недалеко время, когда принимать инвесторов в СЭЗ будут на основе конкурса. При такой уверенности руководство области тем не менее не сбрасывает со счетов и обслуживание транспортных потоков, поскольку развитие производства в СЭЗ в связи с несовершенством законодательства и нестабильностью ситуации может оказаться весьма проблематичным, во всяком случае в тех объемах, которые запланированы.

Как сообщил г-н Степанов, по обслуживанию транспортных потоков тоже есть 3-4 предложения, которые сейчас рассматриваются. В частности, возможно использование площадей, оборудования и технологического парка АО «Брестсовтрансавто», мощности которого загружены сейчас на 10-15%.

Однако далеко не все столь оптимистично оценивают перспективы СЭЗ. Небезынтересна позиция наших ближайших соседей и партнеров. Консул Республики Польша в Бресте Ежи Рыхлик отметил, что польская сторона приветствует создание в брестском регионе свободной экономической зоны. *«Однако мы думаем, что белорусское законодательство еще не подготовлено к этому вопросу,*-- отметил он. -- *Если проблемы с законодательством будут решены, то поляки готовы принять самое активное участие в развитии СЭЗ. Например, существует проблема таможенных деклараций. Если при пересечении польско-немецкой границы, где тоже есть похожая зона, декларацию нужно заполнять 7-8 минут, то на польско-белорусской границе на это уйдет 7-8 часов. Таможенная процедура должна быть упрощена. Также должен быть стабильным закон об иностранных компаниях на территории Беларуси»*.

Совершенно очевидно, что развитие СЭЗ самым непосредственным образом повлияет и на развитие бизнес-структур в брестском регионе, а значит, на дальнейшее существование проекта «Поддержка частного предпринимательства». Действующий в его рамках брестский Бизнес-центр после восьми месяцев финансирования со стороны Фонда ноу-хау должен перейти на самоокупаемость, поэтому его сотрудники, как никто иной, заинтересованы в притоке инвестиций и возникновении новых предпринимательских структур. Что же касается открытия новых бизнес-центров в Беларуси, то представители и фонда, и Международной финансовой корпорации были чем осторожны в своих высказываниях на сей счет. Дело в том, что финансирование со стороны британского правительства, осуществляемое через Фонд ноу-хау, предоставляется в том случае, *«если страна и руководство страны демонстрируют полную приверженность реформам»*. Комментарии, как говорится, излишни...



СЭЗ

# ДОШЛА ОЧЕРЕДЬ И ДО ЕВРОРЕГИОНА «НЕМАН»

Отдел внешней торговли «БДГ»

**Состоялось организационное заседание межведомственной рабочей группы по созданию еврорегиона «Неман». Возглавил группу зампредседателя Гродненского облисполкома М.Беляев. В ее состав вошли представители МВЭС, МИД, Минтранспорта, Минприроды, Минэкономики, Министерства предпринимательства и инвестиций, Минюста, Главного управления погранвойск и Гостаможни.**

На первом этапе межведомственная рабочая группа займется подготовкой планируемой в конце декабря встречи экспертов России, Польши, Литвы и Беларуси в Гродно, оказанием консультативной и практической помощи Гродненскому облисполкому в работе над отраслевыми проектами, которые могут быть реализованы в рамках проекта «Еврорегион «Неман».

В ближайшее время будут рассмотрены предложения по проектам устава и соглашения о создании трансграничного союза «Еврорегион «Неман». Для оперативного решения вопросов в рамках межведомственной комиссии создаются две рабочие подгруппы, первая из которых займется проработкой и подготовкой учредительных документов, предложений по месту размещения белорусского бюро, определением источников финансирования его деятельности.

Задачами второй являются подготовка рабочей встречи экспертов, организация ознакомительной поездки по аналогичным еврорегионам Польши, Германии, Чехии и оказание практической помощи Гродненскому облисполкому. На свое следующее заседание по созданию еврорегиона «Неман» межведомственная группа соберется в начале 1997 года.

ТЕНДЕР

# «ВОЛКОВЫСКЦЕМЕНТШИФЕР» У ЗАПАДНЫХ ИНВЕСТОРОВ В ЦЕНЕ

Отдел промышленности «БДГ»

**На минувшей неделе вице-президент финской компании Scancem International ANS Хейкки Саволайнен и менеджер компании Тимо Штромберг пытались заручиться поддержкой МВЭС Беларуси и таким образом обеспечить себе победу в тендере на строительство цементного завода, объявленном АП «Волковысксцементшифер».**

Scancem International ANS, которая в скором времени будет отмечать свой 125-летний юбилей, входит в состав ведущего скандинавского концерна по производству строительных материалов Scancem AB. Компания специализируется на производстве цемента, сухих смесей бетонов и растворов, керамзита, товарного бетона, кирпича и других стройматериалов. Филиалы и дочерние компании фирмы открыты в 20 странах мира, но основные производства размещены на территории Швеции, Финляндии и Норвегии.

За пять лет работы в странах Балтии Scancem International ANS инвестировала в экономику этих государств около $90 млн. и, начиная с октября 1995 года, ведет переговоры с АП «Волковысксцементшифер» о финансовом участии в расширении производства.

Заинтересованность финской компании в сотрудничестве отразилась не только в протоколе о намерениях. В апреле 1996 года специалисты компании провели технический аудит на заводе. Затем дополнительно при содействии известной консалтинговой фирмы «Arthur Andersen» было проведено всестороннее исследование, результаты которого переданы администрации АП «Волковысксцементшифер».

Однако в результате тендера, объявленного АП, свои заявки на участие в конкурсе подали еще три иностранные компании. В случае выигрыша Scancem обещает инвестировать в строительство цементного завода $17-18 млн. и в перспективе организовать производство других строительных материалов. С учетом геополитических факторов Беларуси и, в частности, Гродненской области руководство компании полагает, что общий объем инвестиций может составить более $90 млн.

Как стало известно «БДГ», МВЭС поддержало участие в тендере компании Scancem, но при этом ничего ей не пообещало. Окончательное решение будет принято на основании объективной оценки всех поступивших предложений. Участвовавший в переговорах директор «Волковысксцементшифера» Юрий Данейщик подчеркнул, что предприятие сейчас ведет поиск не только инвестора, но и стратегического партнера. По его словам, едва ли не главным критерием при оценке инвестпредложений будет проблема сохранения рабочих мест и создания новых. Окончательное решение по итогам тендера будет принято в начале 1997 года по завершении процесса акционирования предприятия. Однако уже сейчас некоторые наблюдатели полагают, что наибольшие шансы на победу в тендере -- у французской компании «Lafarge».

ЭКСПЕРТИЗА

# МВФ КОНСТАТИРУЕТ УХУДШЕНИЕ СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИКИ БЕЛАРУСИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

**Доклад «Республика Беларусь -- последние изменения в экономике» был подготовлен экспертами Международного валютного фонда в июле текущего года. До последнего времени содержание его являлось закрытой информацией. Теперь появилась возможность публикации ряда положений.**

Анализируя экономическую ситуацию, эксперты МВФ отмечают, что в 1994 году был предпринят ряд корректировочных мер, ориентированных на создание рыночной экономики, сокращение инфляции и создание условий для возобновления экономического роста. Однако во второй половине 1995 -- начале 1996 года власти вернулись к использованию мер прямого административного контроля, все дальше отходя от принципов рыночной экономики.

Реальный ВВП сократился в 1995 году примерно на 10% (чуть меньше, чем в 1994 году, когда сельское хозяйство страны пострадало от сильной засухи). Слабый внутренний спрос усугубил плачевное состояние экономики. Находившийся в процессе становления частный сектор оставался небольшим и потому был не в состоянии компенсировать снижение объемов производства в госсекторе. Реальный ВВП в 1995 году был примерно на 36% меньше, чем в 1991. Такое сокращение было относительно небольшим по сравнению с отмеченным в других странах СНГ. Это отчасти объясняется активной правительственной поддержкой промышленных предприятий и сельского хозяйства, а также тем, что цены на импортируемый газ повысились в меньшей степени, чем в других странах.

Несмотря на дальнейшее сокращение ВВП, официально зарегистрированное число безработных оставалось на низком уровне, поскольку предприятия продолжали содержать избыточную рабочую силу, что свидетельствует о медлительности реформ на предприятиях. Вместе с тем, по имеющимся оценкам, масштабы скрытой безработицы достигают 15%.

Проводившаяся в 1995 и в начале 1996 года денежно-кредитная политика отличалась неравномерностью и была подвержена резким колебаниям. В первом полугодии 1995 года выдерживался достаточно жесткий политический курс в области денег и кредита, но в июне-июле произошло значительное расширение объема денежной массы, поскольку Национальный банк предоставил кредиты как коммерческим банкам, так и правительству, снизив в то же время ставки ссудного процента. В дальнейшем были предприняты меры, направленные на сокращение возникшей в результате этих действий избыточной ликвидности, и до конца года масштабы кредитной экспансии ограничивались.

Однако в декабре произошло новое резкое расширение объемов кредитования. Этот рост кредита был частично приостановлен в феврале-марте 1996 года, однако с приближением посевной кампании и в связи со значительным спросом на денежные средства, вызванным государственной программой жилищного строительства, в апреле-мае вновь имела место значительная кредитная экспансия. Последнее расширение кредита происходило преимущественно в форме предоставления целевых кредитов Нацбанка.

Поскольку правительство решило, что фиксированный обменный курс имеет важное значение для урегулирования проблем, существующих в секторе предприятий, Нацбанк закупил значительные количества иностранной валюты с тем, чтобы воспрепятствовать повышению курса рубля. Однако когда направление притока капиталов изменилось в связи с проведением менее жесткой денежно-кредитной политики, Национальному банку пришлось продать большую часть приобретенной им ранее иностранной валюты. На практике фиксированный обменный курс, введенный в январе 1996 года, поддерживался до конца марта, а начиная с апреля ему была дана возможность медленно меняться, но резервы при этом продолжали сокращаться.

В докладе отмечается, что повышение реального курса рубля по отношению к доллару США начало оказывать воздействие на экспортеров еще во втором полугодии 1995 года. Рост экспорта в страны дальнего зарубежья замедлился, а прибыльность предприятий снизилась. При сокращении физического объема экспорта в 1995-1996 годах резко возрос импорт из стран дальнего зарубежья. Дефицит текущего платежного баланса снова значительно возрос в первом квартале 1996 года. Фактическое предоставление средств по внешним займам в 1995 году сократилось, а надежды на увеличение размеров внешнего финансирования не оправдались. Объем прямых иностранных инвестиций продолжал оставаться незначительным. Дефицит платежного баланса в 1996 году в значительной степени финансировался за счет накопления просроченной задолженности, главным образом по платежам за импорт газа из России.

В первом квартале 1996 года объем доходов государства (бюджет) в реальном выражении сократился на 24% по сравнению с предыдущим годом. Невысокая результативность деятельности по мобилизации денежных средств в бюджет была связана главным образом со снижением прибыльности предприятий, она отражала растущие масштабы освобождения предприятий от уплаты налогов в целях оказания им финансовой поддержки.

После многообещающего старта в первом полугодии 1995 года, когда была практически завершена либерализация цен и торговли и принят ряд других мер, структурные реформы остановились. Программа приватизации 1995 года не была осуществлена, и только небольшое количество предприятий республиканской собственности сменило владельцев. На местном уровне приватизация протекала несколько быстрее, однако в силу того, что в большинстве своем это были мелкие предприятия, их удельный вес в экономике невелик. Программа приватизации на 1996 год была составлена в начале года, но фактическая ее реализация не началась и к середине мая. Власти, как считают представители МВФ, предпочли освободить предприятия от налогов и принять другие меры по временному облегчению их положения вместо того, чтобы решать существующие в этой области фундаментальные проблемы.

Экономический спад, начавшийся в 1992 году, продолжался и в 1995. Уменьшение объемов производства носило повсеместный характер, хотя некоторые предприятия в сфере услуг, в нефтяной и нефтехимической промышленности функционировали лучше, нежели предприятия других отраслей.


*В этом здании свой взгляд на экономическую политику*

Изменения в области производства в 1995 году, как и в 1991-1992 годах, были обусловлены следующими факторами: потерей внешних рынков сбыта и сокращением спроса на продукцию белорусских предприятий; установлением более высоких цен на импортируемое сырье и другие материалы производственного назначения в связи с переходом торговых партнеров Беларуси на цены мирового рынка; уменьшением объема госзаказов; дальнейшим сокращением реальных доходов населения, ведущим к снижению потребительского спроса; отсутствием реформ в промышленном и аграрном секторах; существованием норм и правил, тормозящих возникновение динамичного частного сектора. Начиная с 1991 года на состоянии капиталовложений неблагоприятно сказываются слабое финансовое положение предприятий и фактическое отсутствие прямых зарубежных инвестиций.

Продолжающееся ухудшение состояния экономики находит отражение в данных о финансовом положении предприятий, которые свидетельствуют о росте количества убыточных предприятий. С ноября 1995 года по март 1996 года число таких предприятий почти удвоилось и составило 2800 (20% от общего их количества). Многие предприятия не в состоянии удовлетворить свои потребности в наличных средствах, в связи с чем у них образовалась просроченная задолженность по зарплате.

Согласно официальным данным частное потребление снизилось в 1995 году более чем на 20%, поскольку размеры располагаемого дохода продолжали уменьшаться, в то время как потребление, связанное с удовлетворением общественных потребностей (главным образом, закупки товаров и услуг и выплата заработной платы), в общем осталось на прежнем уровне. Валовый прирост основных фондов снизился на 26% из-за трудного финансового положения предприятий; обременительной налоговой системы; сохранения известной неопределенности в отношении экономической политики; недостаточного развития нормативно-правовой базы и отсутствия закона о правах собственности юридических лиц. Особенно сильно прирост основных фондов снизился в промышленности (50%), жилищном строительстве (48%) и сельском хозяйстве (55%).

В 1995 года выпуск промышленной продукции сократился на 11,5%. Несмотря на усилия властей по поддержке промышленного производства (выдачу кредитов по льготным ставкам, установление относительно низких внутренних цен на энергию и энергоносители, освобождение от уплаты и предоставление отсрочки по уплате налогов), в большинстве секторов экономики в 1995 году было зарегистрировано значительное сокращение объемов производства. Особенно это очевидно в легкой промышленности, где выпуск продукции упал на 33%, что объясняется снижением уровня реальных доходов населения, различиями в качестве изделий отечественного производства и сходных импортных товаров и дальнейшим ухудшением конкурентных позиций предприятий. Резкое сокращение объемов производства (22%) произошло в машиностроении и промышленности строительных материалов: продукция этих отраслей столкнулась с наиболее острой конкуренцией на традиционных рынках сбыта. Только в нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслях произошло увеличение выпуска продукции на 8% и 20% соответственно.

Правительство Беларуси, обеспокоенное ситуацией в промышленности, в 1995 году создало ряд льготных условий для банков в случае предоставления ими долгосрочных кредитов предприятиям и субсидирования инвестиций. Предприятия освобождались от уплаты налогов и импортных пошлин, им предоставлялись отсрочки оплаты коммунальных услуг, сокращались налоговые обязательства отдельных предприятий. В январе 1996 года для промышленных потребителей были снижены цены на энергию и энергоносители (в среднем на 5%). Хотя эти меры способствовали увеличению объемов производства в некоторых секторах экономики, они все же не привели к эквивалентному расширению объемов продаж. Стоимость непроданных товарно-материальных запасов предприятий возросла к концу декабря 1995 года до BLR 7,2 трлн. (около 6% ВВП), а в конце марта 1996 года увеличилась примерно до BLR 10 трлн.

Хотя, как отмечают специалисты МВФ, данные о прибылях недостаточно точны, они свидетельствуют о наличии четкой тенденции к ухудшению положения в этой области. Размеры прибылей существенно уменьшились в 1995 году практически во всех отраслях промышленности. Если в 1994 году получаемая предприятием средняя прибыль находилась согласно отчетности в диапазоне 21-50%, то в 1995 она переместилась в диапазон 11-20%. В 1995 году около 190 предприятий (12% от общего числа промышленных предприятий) понесло убытки, тогда как в 1994 году таких было только 3%. К 1 марта 1996 года число убыточных предприятий более чем удвоилось и составило 442 (около 25% от общего количества). Наихудшие показатели зарегистрированы в легкой промышленности: около 30% предприятий понесло убытки и еще у 34% прибыль оказалась на очень низком уровне -- от 0 до 10%. Аналогичная ситуация сложилась в строительстве, пищевой промышленности и машиностроении.

Официальные данные свидетельствуют, что в последнем квартале 1995 года предприятия работали на 30-40% своей мощности, а измеренные потери рабочего времени увеличились примерно на 20%. Чистый объем взаимной просроченной задолженности предприятий в промышленном секторе возрос примерно до BLR 16 трлн.($ 1,4 млрд.), что более чем в три раза превышает соответствующий показатель конца 1994 года.

В 1995 году число официально зарегистрированных безработных возросло всего на 30000 человек (2,8% трудоспособного населения по сравнению с 2,1% в 1994 году). Однако количество официально занятых сократилось более чем на 300000 человек (7%). Сравнительно высокая степень сокращения занятости наблюдалась в строительстве (17%), сфере информационных услуг (14%) и науки (13%). Низкий уровень официальной безработицы может объясняться нежеланием людей, оказавшихся без работы, регистрироваться в качестве безработных, а также определенной переориентацией граждан на трудоустройство в формирующемся частном секторе, статистический охват которого неполон. Практически во всех секторах экономики сохраняется существенный переизбыток рабочей силы.

При отсутствии жестких бюджетных ограничений и механизма поддержания дисциплины платежей на фоне ухудшавшегося положения предприятий взаимные неплатежи продолжали увеличиваться. Чистая сумма просроченной кредиторской и дебиторской задолженности возросла в 1995 году в три раза и составила в конце года примерно BLR 16 трлн. (13% ВВП). Крупнейшим компонентом этой задолженности были просроченные платежи за энергию и энергоносители. Хотя в отношении неплательщиков за газ были приняты некоторые меры, вопрос о приостановке газоснабжения поднимался только в самых исключительных случаях, поскольку безостановочная работа предприятий считается первоочередной государственной задачей. На конец 1995 года внутренняя просроченная задолженность предприятий по платежам за газ составила примерно BLR 10 трлн., увеличившись по сравнению с 1994 годом примерно на 160%. Из общего объема этой задолженности примерно 45% пришлось на жилищно-коммунальное хозяйство и около 53% -- на промышленность.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

# НАЗАД В БУДУЩЕЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**На Белорусской фондовой бирже продолжается торговля производными ценными бумагами. Котировки фьючерсных контрактов на индекс безналичного доллара США на МВБ начали уверенно расти.**

Наиболее показательными в этом плане были торги 9 декабря, когда котировки выросли на 300-400 пунктов по сравнению с предыдущим днем. Не растут лишь котировки на контракты с исполнением в январе, что, видимо, связано с предстоящими рождественскими праздниками. Ежедневные объемы торгов в декабре незначительны, но все-таки увеличились по сравнению с предыдущим месяцем. Сегодня они составляют несколько тысяч долларов. Заметно снизился интерес дилеров к работе с фьючерсными контрактами на индекс наличного доллара. Торги по этому инструменту проводятся, но разница между покупкой и продажей составляет несколько тысяч пунктов, и сделки последние две недели не заключаются.

В целом ситуация на данной площадке БФБ напоминает ситуацию зимы 1995 г., когда, напомним, котировки по фьючерсным контрактам достигали практически такой же величины. Однако не следует забывать, что в 1995 г. контракты были закрыты по BLR 11 500/$, что привело к значительным в процентном выражении прибылям и убыткам для дилеров.

По мнению начальника торговой палаты БФБ Евгения Пристрома, фьючерсы до сих пор нельзя назвать полноценным инструментом на белорусском финансовом рынке. Участники торгов в большинстве своем представлены финансовыми компаниями, основной целью которых являются спекулятивные операции. Правда, уже были случаи обращения на биржу компаний, желающих захеджировать свои риски.




СТРАХОВАНИЕ

# БЕЛОРУССКИЙ ПУЛ ПРИЗНАЛИ ЗА ГРАНИЦЕЙ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**Не секрет, что многие субъекты хозяйствования стран с переходной экономикой испытывают определенные проблемы при освоении международных рынков. Для белорусских страховых компаний особенно трудно добиться признания своих страховых полисов иностранными предприятиями. Случаи признания таких полисов сегодня -- редкость.**

23 декабря 1995 г. четыре белорусские страховые компании («Бролли», «Кентавр», «СК Вест-АСКО» и «БСК») подписали договор о создании страхового пула для осуществления страхования ответственности перевозчика по договорам перевозки грузов автомобильным транспортом (CMR). А 5 декабря нынешнего года одна из крупнейших европейских экспедиторских фирм LKW WALTER INTERNATIONAL известила белорусских страховщиков о том, что с этого момента она без всяких дополнительных процедур принимает полисы по страхованию ответственности перевозчика и экспедитора, выписанные пулом. В послании западной компании также напоминаются фундаментальные требования, которые вышеупомянутый экспедитор предъявляет к страховым полисам вообще.

Прежде всего, страховое покрытие в общей сумме должно быть не менее ATS 4 тыс., что составляет порядка $350 тыс. для одного тракта и одного страхового случая. Кроме того, в зону действия полиса должны быть включены все страны Европы. Признание со стороны LKW WALTER INTERNATIONAL полиса белорусского страхового пула означает, что пул удовлетворяет всем перечисленным требованиям.

Директор «Бролли» Виктор Лаврусенко, комментируя успех пула, заметил, что признание полиса известным европейским экспедитором -- это единичный случай. Чтобы добиться этого, страховой организации, кроме достаточного резерва, необходимо иметь и компанию, которая занимается урегулированием ее убытков за рубежом, так как иностранные фирмы зачастую опасаются, что трансфер денег по урегулированию убытков из Беларуси будет затруднен. Напомним, что в качестве аварийного комиссара участники пула выбрали известную международную компанию «Coris».

# ТУРИСТ И СТРАХОВЩИК — НЕРАЗДЕЛИМЫ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**В рамках третьей международной туристской биржи состоялся семинар «Страхование в туризме». В нем приняли участие представители страховых компаний, занимающихся медицинским страхованием выезжающих за рубеж, а также туристических фирм.**

Подобные встречи, по замыслу организаторов, призваны служить налаживанию контактов между потенцильными партнерами. Поэтому участникам не удалось избежать определенной саморекламы. Но в то же время это была прекрасная возможность обсудить общие проблемы. Так, в последний год на белорусском рынке страховых услуг наблюдается глобальное снижение страховых тарифов по медицинскому страхованию. Сегодня, по мнению большинства собравшихся, тарифы занижены необоснованно -- лишь с целью удержать клиента. В результате подобный демпинг способен сделать этот вид страхования нерентабельным для большинства компаний. В России стоимость подобных услуг выше в 2-2,5 раза. Парадокс состоит в том, что и сам турист, желая получить действительно надежную страховую защиту, готов заплатить за путевку несколько большую сумму. Причем в процентном отношении к общей стоимости путевки разумное повышение страховых тарифов будет незначительным.

В результате непродолжительных дискуссий страховщики сошлись во мнении, что необходимо определить минимальный уровень страховых тарифов и придерживаться его в своей деятельности. Но в будущем страховым компаниям, желающим в условиях конкурентной борьбы утвердиться на белорусском рынке, видимо, не удастся ограничиться варьированием лишь в рамках тарифной политики. В результате в выигрыше останутся клиенты -- практически за те же деньги они смогут получать более широкий спектр страховой защиты.

# ЕСТЬ ТАКАЯ КОМПАНИЯ — «БАГАЧ»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

**ОАСО «Багач» по-прежнему является одним из лидеров рынка страховых услуг Беларуси. По данным на 1 октября с.г. суммарные активы компании составили BLR 54134,6 млн.**

В частности, уставный капитал, оплаченный в денежной форме, составляет BLR 2591,1 млн., резервы по накопительным видам -- BLR 8062,1 млн., резервы по рисковым видам -- BLR 43042,5 млн., резервный фонд -- BLR 438,9 млн. В 1996 г. на отчетную дату поступило BLR 31734,9 млн. страховых взносов. В структуре собранной премии преобладают взносы по страхованию имущества предприятий. За отчетный период заключено 5 520 договоров и действует 10 592 договора. Сумма действующих страховых обязательств составляет BLR 783058,8 млн.

ПЛАСТИКОВЫЕ КАРТОЧКИ

# ВВЕДЕН НОВЫЙ ЕДИНЫЙ ЛОГОТИП «EUROCARD/MASTERCARD»

**Это событие стало результатом подписания соглашения между «Europay International» и «MasterCard International» сроком на 10 лет.**

Первые логотипы должны появиться во всех европейских странах в первой половине 1997 г. В последующие 2 года старые логотипы «Eurocard» и «MasterCard» будут заменены во всех (более чем в трех миллионах) точках розничной торговли и около 142.000 банкоматах Европы. Наибольшая наглядность единого логотипа была достигнута путем выделения слов «MasterCard», расположенных внутри двух пересекающихся кругов, и размещения слов «Eurocard» прямо над ним.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

# ЧТО НАМ СТОИТ ДОМ ПОСТРОИТЬ...

Отдел информации «БДГ»

**12 декабря на заседании правления АСБ «Беларусбанк» в числе прочих должен рассматриваться вопрос об участии банка в реализации программы «Рациональный дом». «БДГ» уже писала об этой программе, основанной на привлечении долгосрочных строительных сбережений граждан.**

По условиям программы, для желающих приобрести квартиры в «Беларусбанке» откроются лицевые накопительные счета «Жилье». Банк будет направлять собранные средства исключительно на финансирование программы «Рациональный дом» и контролировать ее реализацию вплоть до вселения в квартиру заказчика. Важнейшей среди льгот, предусмотренных для участников программы, является возможность досрочного вселения задолго до окончания выкупных платежей. Право на такой льготный кредит инвестор-заказчик получит в том случае, если оплатит половину стоимости своей будущей квартиры.

Рассмотреть вопрос об участии банка в строительном проекте планировалось еще в октябре, однако банк по разным причинам откладывал принятие окончательного решения. Во-первых, службы «Беларусбанка» посчитали участие в данной программе недостаточно выгодным и дали на этот счет отрицательное заключение. Во-вторых, банк не желает, чтобы гарантии выполнения программы возлагались исключительно на него, поскольку в проекте участвуют строительные и иные организации, ответственность за работу которых банк нести не может.

Тем не менее несколько дней назад в банк пришло напоминание за подписью заместителя главы Администрации президента Петра Прокоповича о необходимости принять решение по этому вопросу. В разговоре с корреспондентом «БДГ» начальник департамента «Беларусбанка» по работе с физическими лицами Александр Баркун сказал, что, несмотря на проблемы, осуществлять этот проект нужно. *«Наше государство не настолько богато, чтобы строить жилье за государственные деньги»*,-- отметил г-н Баркун.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

# КРАСНЫЙ СВЕТ ДЛЯ ФПГ

Андрей МАХОВСКИЙ

**9 ноября с участием руководства Белорусской научно-промышленной ассоциации состоялся брифинг, посвященный созданию белорусско-российских финансово-промышленных групп по дизельному автомобилестроению.**

Как считает президент БНПА Михаил Лавринович, проблемы, которые сегодня испытывает машиностроительный комплекс Беларуси, в значительной степени обусловлены разрывом хозяйственных связей в результате распада СССР. Причем сложности заключаются не только в утрате рынков сбыта. Изначально белорусское автомобильное производство было ориентировано на тесное сотрудничество с российскими производителями. Дело в том, что в Беларуси отсутствует производство дизельных двигателей для большегрузных автомобилей. Силовые агрегаты подобного класса производятся на Ярославском и Тутаевском моторных заводах. Проект создания ФПГ предусматривает формирование единого центра, координирующего работу белорусских и российских автомобилестроителей.

Первоначально предполагалось, что проект будет реализован в рамках договора о создании Сообщества Беларуси и России. На самом высоком уровне были приняты необходимые документы и заключены нужные соглашения. Однако вопреки ожиданиям реализация конкретных положений этих договоров застопорилась.

Как считает Михаил Лавринович, причина заключается в различии темпов реформирования экономик двух государств. По его мнению, успех интеграции напрямую зависит от того, сумеет ли белорусское правительство провести в ближайшее время серьезные экономические преобразования. В то время как большинство российских предприятий давно уже акционировано, белорусские все еще находятся в собственности государства.

Иные причины назвал член МЭК Леонид Козик. По его мнению, затягивание процесса создания белорусско-российских ФПГ обусловлено недостаточной расторопностью государственных чиновников и, в частности, Министерства промышленности России. Решить эту проблему, как считает член МЭК и бывший депутат, можно лишь самыми радикальными способами.

# ...А ТЕМ ВРЕМЕНЕМ

**АО «Автодизель», крупнейшее предприятие Ярославля, остановило производство двигателей.**

Остановка производства стала следствием остановки цехов стальных деталей и коленчатых валов в результате стихийных забастовок в этих цехах из-за полугодовой задержки выплаты заработной платы. Долг по зарплате моторостроителям за 6 месяцев превысил 75 миллиардов рублей и продолжает расти.

Генеральный директор «Автодизеля» Виталий Долецкий видит выход в том, чтобы правительство страны заморозило огромный долг акционерного общества федеральному бюджету и простило многомиллиардные пени. Кроме того, разрешение кризиса, по мнению гендиректора, способствовало бы ускорение создания межреспубликанской финансово-промышленной группы «Россия--Белоруссия», в которой планируется, в частности, участие ярославских моторостроителей.

Как считает В.Долецкий, если государство не сможет сегодня поддержать ярославский завод, численность промышленно-производственного персонала придется сократить на 25-30%.

Ситуация осложняется тем, что ярославский «Автодизель» входит в группу крупнейших должников федерального бюджета, и поэтому его делами, возможно, будет заниматься Временная чрезвычайная комиссия России при президенте РФ по укреплению бюджетной и налоговой дисциплины.





ЭНЕРГЕТИКА

# ДВОЕ ТОРГУЮТ, ТРЕТИЙ ПЛАТИТ

Галина ШАРАЕВА

**Литва -- один из самых важных внешнеэкономических партнеров Беларуси. По объемам товарооборота статистика отдает ей пятое место. И главная проблема наших взаимоотношений сегодня -- погашение белорусской стороной задолженности за поставленную Литвой в 1992-1993 г. г. электроэнергию в сумме $1816075. Впрочем, сегодня главным уже является не столько образовавшаяся задолженность, сколько выработка схемы взаимных расчетов.**

Как известно, Беларусь получает литовскую электроэнергию от Игналинской станции. Рассчитывается же с ней через российскую фирму «Энергия» по схеме: мы -- товары фирме, а она на эту сумму -- валюту электростанции. На сегодня бобруйский «Фандок», «Гомельдрев», «Медпрепараты» поставили свои товары в Россию, и в результате зачета наш долг уменьшился почти вдвое, но чтобы погасить оставшуюся сумму, вновь необходимо подобрать ассортимент белорусских товаров, нужных российскому рынку...

Проблема взаиморасчетов с Литвой, несмотря на ее кажущуюся решенность, стоит достаточно остро. Так, на встрече премьеров Литвы и Беларуси, которая состоялась в июле, разговор, как известно, шел не столько о погашении долгов и пени по ним, сколько об увеличении до 500 млн. Квт/час в месяц в четвертом квартале нынешнего и в первом квартале будущего года объемов экспорта в Беларусь литовской электроэнергии. Беларусь даже высказала заинтересованность в подписании долгосрочного договора, поскольку электроэнергия, поставляемая из Литвы, дешевле, нежели российская. Открытой, правда, осталась проблема расчетов.

Сегодня реально существует только три схемы расчетов по поставкам литовской электроэнергии: поставка электроэнергии по прямым контактам за валюту (что для нас в связи с отсутствием оной не приемлемо); расчет за электроэнергию белорусскими товарами через литовские фирмы при условии неприменения дополнительной наценки на них (в этом случае белорусские предприятия терпят прямые убытки); третий путь -- известная схема с использованием «Энергии» (что также является проблематичным, поскольку фирма может реализовывать ограниченное количество товаров определенного качества и ассортимента). Судя по всему, предпочтение вновь будет отдано «Энергии», тем более, что, как выясняется, альтернативный -- четвертый -- вариант, предложенный Литвой, пока не может быть реализован. Напомним, что предложение заключалось в следующем: льготирование цен в обмен на транспортировку через территорию нашего государства электроэнергии в Украину. Мы, вроде, не выступали активно против, но, как оказалось, Украина пока еще просто не готова к приему импортной электроэнергии.

У многих непосвященных вызывает удивление тот факт, что межгосударственные расчеты ведутся через какую-то российскую фирму. Но «Энергию» нельзя отнести к категории «каких-то»... Как известно, для выработки электроэнергии Литве нужно ядерное топливо. Игналина получает его только из России, и только через «Энергию». Именно поэтому Беларусь включила «Энергию» в механизм взаиморасчетов, тем более, что наша страна может рассчитываться с российскими партнерами даже с использованием белорусских рублей. Впрочем, как показал уже имеющийся опыт, это отнюдь не означает, что интересы «Энергии» в нашем регионе безграничны. Так что смело можно утверждать, что проблема расчетов за литовскую энергию с повестки дня не снята.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

# НЕМЕЦКОМУ БАУЭРУ БЕЛОРУССКОГО КОЛХОЗНИКА НЕ ПОНЯТЬ

Светлана КАРПЕКОВА

**Аграрный сектор Беларуси переживает своеобразный ренессанс натуральных форм хозяйствования. Затянувшийся кризис производства и застывшие в причудливых -- уже не социалистических, но еще не рыночных -- формах отношения в агропромышленном комплексе постепенно привели к тому, что оставили крестьянину единственную реальную ставку -- собственное хозяйство.**

Впрочем, работа на приусадебных участках становится делом государственной важности -- за 10 месяцев этого года удельный вес продукции, произведенной в хозяйствах населения и фермерских хозяйствах, составил 46% общего объема валовой продукции. При этом объем продукции в сопоставимых ценах в общественном секторе остался на уровне 1995 года, а в личных подсобных и фермерских хозяйствах -- увеличился на 5%. В общем, картина получается несколько странная: на прошедшем референдуме частнособственнические земельные интересы были гражданами Беларуси посрамлены, однако это не мешает тем же гражданам более продуктивно и с гораздо большим энтузиазмом работать все-таки на собственных земельных наделах, а не на колхозных.

Между тем Министерство сельского хозяйства и продовольствия по-прежнему без значительных успехов пытается сдвинуть с мертвой точки процессы преобразований в отрасли. После того, как не удалось реализовать разработанную в 1994 году программу по реформированию агропромышленного комплекса, усилия министерства были сосредоточены на локальных сферах (и даже конкретных хозяйствах) и поиске реальных инвестиций.

Не так давно в Минске состоялись переговоры между представителями Минсельхозпрода и немецкого бизнеса -- крупного концерна сахарной промышленности Германии «Зюдцукер» и акционерного общества «Кляйнванцлебенер заатцухт». Речь шла о возможности совместных проектов в области производства и переработки сахарной свеклы. Тогда же в устной форме было согласовано совместное намерение о долговременном сотрудничестве в этой области. В качестве первого шага планируется в начале 1997 года начать реализовывать проект по увеличению урожайности сахарной свеклы.

В связи с этим концерн «Зюдцукер» пригласил белорусских специалистов, занятых в области производства и переработки сахарной свеклы, посетить Германию с целью изучения опыта работы предприятий концерна.

Идут также переговоры об участии немецких фирм в реконструкции больших свиноводческих комплексов Беларуси. По мнению немецких специалистов, в их эффективной работе заключен огромный экспортный потенциал.

Кроме того, после конференции «Инвестиционные возможности агропромышленного комплекса Республики Беларусь», в которой приняли участие немецкие фирмы, было разработано более 10 предложений по сотрудничеству в таких областях, как производство сельскохозяйственных культур, сельхозмашин и запасных частей, торговля сельхозтехникой, агросервис и других.

Специалист из Германии доктор Эрхард Герстенберг, который уже год работает консультантом в Министерстве сельского хозяйства, считает, что в агропромышленном комплексе Беларуси вполне возможно использовать опыт, который был накоплен в Восточной Германии после объединения с Западной при реформировании тех же колхозов в новые хозяйства, отвечающие требованиям рынка. *«Реформы в сельском хозяйстве Беларуси практически не происходят,* -- отметил д-р Герстенберг. -- *То есть планомерного процесса, основанного на законодательной основе, нет. Есть отдельные инициативы, исходящие от конкретных предприимчивых людей.*

*Совместно с учеными и экспертами мы разработали некоторые законопроекты и даже представили их в аграрную комиссию Верховного Совета, где они были обсуждены. Однако дальше этого дело не пошло -- парламент был занят другими вопросами. Сегодня необходим закон о реформировании колхозов, нужен также закон о банкротстве в сельском хозяйстве, который должен отличаться от подобного закона, действующего в отношении промышленных предприятий. Для развития фермерского движения необходим закон о кооперации. Ведь люди не хотят рисковать, начиная реформирование своих хозяйств, в силу отсутствия законодательной базы. В результате государство пока распределяет ресурсы одинаково -- и хорошо работающим хозяйствам, и плохо работающим.*

*Многие немецкие бизнесмены говорят о том, что в Беларуси можно работать. Вопрос более сложный заключается в экономической ситуации, которая практически не дает возможности работать эффективно тем же совместным предприятиям».*

РАДИОЭЛЕКТРОННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

# НА «ГОРИЗОНТЕ» ПОЯВИЛАСЬ НАДЕЖДА

Отдел промышленности «БДГ»

**На нынешней неделе подведены предварительные итоги программы спасения ПО «Горизонт» от экономического краха. Скептики утверждают, что попытки спасать от банкротства каждое отдельно взятое производство с привлечением вице-премьеров и президента -- это неблагодарная и малоэффективная работа. Оптимисты же считают, что при создании макроэкономических условий для экономического возрождения целых отраслей промышленности нельзя забывать о гибнущих гигантах белорусской индустрии. Как бы там ни было, но наведение порядка на заводах и попытку вернуть управляемость можно приветствовать в качестве первого этапа масштабного реформирования экономики. Подождем, какие последуют дальнейшие шаги. Пока же показатели работы «Горизонта» вселяют оптимизм в авторов плана по спасению завода.**

Каждый месяц генеральный директор ПО «Горизонт» делает подробный отчет о работе завода. Исходя из результатов работы предприятия в ноябре Виталий Семашко считает, что объединение смогло *«перестроить свою ценовую и техническую политику и вновь заявить себя в качестве серьезного производителя на телевизионном рынке»*. Что же позволяет генеральному директору делать столь громкие заявления?

За 11 месяцев текущего года рост производства составил по сравнению с прошлым годом 159% (в сопоставимых ценах). При этом сейчас большую часть выпускаемых телевизоров составляют модели шестого поколения, которые пользуются устойчивым спросом у потребителей. В мае «Горизонт» выпустил всего 1539 телевизор, что было меньше, чем произвел витебский завод «Витязь» (5831). Но постепенно минский завод наращивал объемы выпуска телевизоров, доведя этот показатель в ноябре до 14619 штук (4198 выпустило в ноябре ПО «Витязь»). Это позволяет минским телевизионщикам весьма высокомерно заявлять, что витебский завод нельзя считать конкурентом «Горизонта».

Постепенно удается распродать продукцию, скопившуюся на складах завода, при постоянном увеличении поступления денежных средств за счет сокращения объемов неплатежей и бартера. Планируется, что выручка предприятия в 1996 году составит 151 млрд. рублей, из них только 63 млрд. придется на бартер. И если в первой половине года «Горизонт» работал в основном по бартеру, то в ноябре из 34,5 млрд. поступивших средств только 6 млрд. составляет бартер. Если раньше завод задыхался от того, что не мог получить деньги за отгруженную продукцию, то сейчас рост реализации телевизоров не приводит к росту относительной величины неплатежей.




Впервые за последние годы удалось добиться положительной рентабельности производства.

Минский завод активно восстанавливает свою торговую сеть и сеть гарантийного и постгарантийного обслуживания, готовит агрессивную рекламную кампанию. На заводе максимально стремятся снизить себестоимость одного телевизора: до минимума урезаны расходы на социальную сферу, сокращено количество работающих, старое производство «ужимается», а на освободившихся площадях планируется разместить новое. Началась «борьба» за качество.

*«Вместе с тем, в силу ряда объективных причин (задержка с выделением валютного кредита, падение покупательного спроса, жесткая конкуренция со стороны зарубежных производителей) объединение не смогло пока достичь той степени финансовой устойчивости, когда «Горизонт» мог бы полностью отвечать по обязательствам перед кредиторами и бюджетом»*, -- утверждает генеральный директор ПО «Горизонт». Поэтому завод просит новых льгот для себя.

Во-первых, объединение настаивает на том, чтобы иметь возможность конвертировать белорусские рубли в валюту по курсу Национального банка. Хотя только ленивый этого не просит.

Во-вторых, «Горизонту» необходима очередная отсрочка выплаты процентов и основного долга по предоставленным до 1 июля 1996 года кредитам, пролонгация режима налоговых льгот, предоставленным правительством в феврале этого года.

По расчетам экономистов завода, льгота по конвертации позволит снизить себестоимость одного телевизора в среднем на $25. *«Сегодня вопрос стоит однозначно: или уничтожить результаты, достигнутые объединением благодаря оказанной государством поддержке ради сиюминутной выгоды кредиторов и бюджета, или принять предлагаемые решения и воссоздать ПО «Горизонт» как стабильно работающее предприятие, выполняющее свои обязательства перед бюджетом и достойно представляющее Беларусь на рынках СНГ и мира»*, -- категорично заявляет г-н Семашко.

В этом его поддерживает и куратор проекта -- вице-премьер белорусского правительства Василий Долголев, который согласился прокомментировать положение ПО «Горизонт».

-- Сказать, что ситуация на «Горизонте» изменилась кардинальным образом, нельзя. Достигнута устойчивая динамика роста по всем показателям -- количественным (реализация телевизоров, поступления денег) и качественным (структура денежных потоков, качество телевизоров). Поспешно расширяются и рынки сбыта. Но прошло еще слишком мало времени -- всего полгода -- для того, чтобы делать далеко идущие выводы.

У завода остались огромные долги перед банками. И необходимость погашения этих долгов может моментально «вымыть» оборотные средства предприятия. Относительная финансовая стабилизация есть, теперь ее необходимо усилить и сделать необратимой.

Главный вопрос -- урегулирование взаимоотношений с банками. Когда принималось решение об отсрочке уплаты долгов, премьер-министр назначил предварительную дату: до 1 января 1997 года. Этот срок уже подошел. По моему поручению г-н Семашко сейчас сам работает с банками. Возможно, ему удастся договориться и согласовать с каждым банком отдельный график погашения долгов, поскольку динамика работы завода хорошая и есть перспективы для выхода из кризиса. Если это ему не удастся, то придется проводить президентский совет и вырабатывать совместное решение, чтобы дать возможность «Горизонту» заработать деньги для возвращения долгов.

Семашко все делает сегодня самостоятельно и не надоедает в правительстве с постоянными просьбами. Он сам контролирует ситуацию на предприятии, я только помогаю провести переговоры с представителями разных заинтересованных ведомств, не вмешиваясь во внутренние дела завода.




Несколько месяцев назад перед «Горизонтом» было две дороги: либо его объявляли банкротом и отдать кредиторам за долги имущество, либо постепенно поднять завод на ноги и затем отдать долги.

Завод получил совсем небольшие льготы -- Михаил Чигирь был жестким в этом вопросе. Например, были получены льготы по налогу на прибыль, но прибыли-то нет -- только-только предприятие начало выходить из убытков.

Одним из вариантов решения проблемы долгов может стать схема, при которой долги гасятся на размер полученных от государства льгот.

Единственным преимуществом «Горизонта» является его расположение в центре города, но корпуса завода надо уже полностью менять. Мы освободили некоторые площади, чтобы сдать их в аренду, разместив фармацевтическое производство. Но когда внимательно осмотрели здание, то отказались от этой идеи, настолько она была невыгодна.




-- *Почти все белорусские предприятия сейчас находятся в таком же положении, как и «Горизонт». Вырабатывается ли, исходя из опыта санации телевизионного завода, общая для промышленности стратегия реформирования?*




-- Я не могу согласиться с тем, что вся белорусская промышленность находится сейчас в таком положении, в котором оказался «Горизонт» в начале этого года. На 1 января 1996 года у нас было официально учтенных 2800 убыточных предприятий. Теперь их осталось 2500.

К сожалению, в наиболее сложном положении оказались большие государственные предприятия. Мне кажется, что у нас уже не будет такого мощного МАЗа или тракторного завода, какими они были раньше. Но сохранить их мы можем.

Очень важен здесь субъективный фактор. Опыт показал, что на 70% предприятий, где заменили прежнее руководство, дела сразу пошли лучше, но на 30% положение не изменилось.

Надо учитывать и еще один момент. Мы ведем «Горизонт» к акционированию и настаиваем на том, что директор завода должен иметь определенные привилегии при покупке акций своего предприятия в случае, если руководству предприятия удастся вывести завод «из прорыва». Ведь каким-то образом необходимо стимулировать работу управляющих крупными предприятиями. Если мы поддержим директорский корпус, то многого сможем добиться, поскольку директорский корпус -- элита нашей страны, своеобразный золотой запас Беларуси.

-- *Михаил Чигирь занимал очень жесткую позицию в вопросе предоставления предприятиям всевозможных льгот -- налоговых, финансовых и т.д. Сохранится ли эта политика?*

-- У нас очень часто говорят о злоупотреблениях различными налоговыми и прочими льготами. Об этом говорят на всех уровнях власти и общества. Даже Министерство финансов официально настаивает на том, что необходимо отменить все имеющиеся льготы, все и всех уровнять. Это неправильно. Надо дать возможность предприятиям, которые оказались в сложном положении, выйти из тупика, используя разные методы, в том числе налоговые и финансовые льготы. Если мы не предоставим льготы иностранным предприятиям, то капитал в Беларусь не придет. Если мы хотим получить новые заводы, новые технологии, то должны дать льготы под новые проекты, под возрождение производства. Мы готовы были дать налоговые льготы любому иностранному инвестору, который вложит деньги в «Горизонт», но никто не согласился.

Приведу один простой пример, как бы после этого меня ни критиковали. Правительство обвинили в том, что оно предоставило налоговые льготы на ввоз большегрузных машин компании «Пиаск», в которой работали дети бывшего председателя Национального банка Станислава Богданкевича. Но ведь в письме на имя руководства правительства был представлен четкий контракт, в котором говорилось, что автомобили будут, если мы укладывались в определенную стоимость. При эксплуатации этих машин Беларусь начинала получать доход, прибыль, налоги и т.д. Без предоставления льгот вообще не было бы ничего. Так что здесь плохо?

-- *В каком состоянии идея создания холдинга вокруг «Горизонта»?*

-- «Горизонт» будет акционироваться полностью, со всеми вспомогательными производствами. Это будет единое акционерное общество: контрольный пакет акций всех филиалов даже с правами юридического лица будет находиться в руках генерального директора объединения. Это необходимо сделать, чтобы сохранить управляемость объединением, чтобы отдельные трудовые коллективы или директора смежных заводов не диктовали условия всему предприятию.

-- *Существовала идея тотального объединения всей телевизионной отрасли Беларуси в общую компанию, финансово-промышленную группу. Эта идея будет реализована?*

-- Такие планы действительно существовали. Но я думаю, что объединение заводов должно проходить естественно, исходя из конкретных экономических интересов. Если бы нам не удалось отбиться от гомельского кинескопного завода «Коралл», то никогда «Горизонт» не стал бы на ноги. Это однозначно.

Под благим прикрытием, что белорусские производители телевизоров должны брать белорусские же кинескопы, протаскивалось объединение с заводом, который производил некачественную продукцию: на 100 кинескопов чуть ли не 98 бракованных. Мы бы вкладывали деньги в песок.

НЕФТЕДОБЫЧА

## ИРАК ВНОВЬ ВЫХОДИТ НА МИРОВЫЕ РЫНКИ

**В Ираке активно обсуждаются контракты на экспорт нефти с 50 крупными мировыми компаниями.**

Приоритет отдан фирмам тех стран, которые выражали поддержку Ираку в годы блокады. Сразу после начала реализации соглашения «нефть в обмен на продовольствие» Ирак сможет ежедневно экспортировать 650.000 баррелей нефти через терминал Мина-аль-Бакр в Персидском заливе и по проходящему на турецкой территории к средиземноморскому побережью трубопроводу. Это должно обеспечивать доход в $1 млрд. каждые 3 месяца, как и предусмотрено договоренностями с ООН. В принципе Ирак способен ежедневно реализовывать на мировом рынке 1 млн. баррелей «черного золота». И в случае полной отмены международных санкций иракцы готовы экспортировать до 6 млн. баррелей нефти в день, что соответствует максимуму возможностей национальной нефтедобычи.

## АЗЕРБАЙДЖАН ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ

**К концу 1996 г. правительство Азербайджана планирует поднять цены на сырую нефть до $80 за 1 тонну.**

Повышение цен вызвано требованием международных финансовых организаций и призвано постепенно уравнять цену на сырую нефть в республике с мировыми. До марта 1997 г. цены на нефть в Азербайджане достигнут $90, а затем будут контролироваться согласно мировой конъюнктуре.

В настоящее время цена на нефть в Азербайджане составляет 290.000 манат (около $67) за 1 тонну.

## НОВЫЙ НЕФТЯНОЙ КОРИДОР

**Готов к подписанию итоговый документ о функционировании Каспийского трубопроводного консорциума, который ведет строительство нефтепровода от Тенгизского месторождения на казахстанском побережье Каспия до Черного моря.**

КТК был создан в 1992 г. для осуществления проекта транспортировки нефти из Западной Сибири и Казахстана к нефтяным терминалам на Черном море. Первоначально его участниками являлись Казахстан, Россия и Оман. Весной этого года была достигнута договоренность, что доля России, Казахстана и Омана в проекте составит 50% (Россия получила 24%, Казахстан -- 19% и Оман -- 7%). Остальные 50% распределились между новыми участниками проекта, среди которых российские компании «Роснефть» и «ЛУКойл». Остальная 50-процентная доля распределилась следующим образом: «ЛУКойл» и Роснефть» получили соответственно 12,5% и 7,5%, американские «Шеврон» и «Мобил» -- 15% и 7,5%. По 2% получили итальянская «Аджип» и британская «Бритиш газ», по 1,75% -- компании «Мунайгаз» и «Орекс».

Реализация проекта будет осуществляться не двумя этапами, как предполагалось ранее, а в один, и завершить все предполагается в 1998 г.

**Отдел промышленности «БДГ» с использованием материалов «РосБизнесКонсалт».**



ПРИРОДНЫЕ ИСКОПАЕМЫЕ

# АЛМАЗНЫЙ НАШ ВЕНЕЦ,
## или НАЙДУТ ЛИ «КУЛЛИНАН» НА БРАСЛАВЩИНЕ?

Вероника ЧЕРКАСОВА

**Мало кому известно, что Беларусь уже давно попала в поле зрения известной южноафриканской компании «Де Бирс». И связано это не только с тем, что территория нашей страны стала транзитной для российских алмазов, нелегально, вне маркетингового соглашения, покидающих просторы российского таможенного пространства. «Де Бирс», которая по различным оценкам контролирует от 60 до 80% мировой торговли необработанными алмазами, интересуют в Беларуси потенциальные запасы алмазоносных пород...**

...Увы, говорить о бриллиантах можно только штампами, ибо все слова восторга о них уже сказаны. Но что делать, если их блеск действительно ослепляет, завораживает, заставляет терять разум и совершать безумства. И они действительно прекрасны -- от совсем мелких, поблескивающих, как иней, на недорогих серьгах и колечках, до таких, как знаменитый Куллинан, весом в 3 106 карат, найденный в южноафриканской провинции Кимберли в 1905 году.

Однако ювелирные украшения -- далеко не единственная и даже не главная сфера использования этих камней. Технические алмазы (а бриллиант, как известно, есть не что иное, как обработанный алмаз) составляют важную часть стратегических запасов всех промышленно развитых стран, и если из американской промышленности изъять все используемые там технические алмазы, то ее конкурентоспособность уменьшится на треть. Надо думать, что это касается не только Америки...

Щедрость белорусской земли не перестает удивлять. Уже несколько лет в республиканской прессе появляются сообщения о найденных в Беларуси алмазах. Попробуем взглянуть на эту проблему с точки зрения ученых.

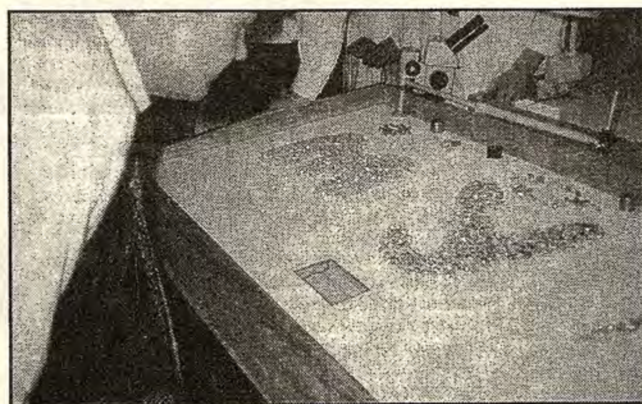
В геологии очень широко развит метод аналогии. Так вот, если сравнивать глубинное строение и историю геологического развития территорий известных алмазных провинций, расположенных в Индии, Африке, Китае, Якутии и Архангельской области, с теми же показателями в Беларуси, можно обнаружить много общих черт. И в первую очередь, со ставшей известной в последнее время Архангельской алмазоносной провинцией, которая находится в пределах единой с Беларусью геологической структуры -- Русской платформы. А Архангельское месторождение считается весьма перспективным. Количество алмазов, найденных в керне при бурении лишь одной скважины месторождения «Ломоносовское», с лихвой окупило все работы, которые были проведены с начала поиска. Причем, найденные алмазы на 90 процентов оказались ювелирными. (Кстати, по требованию известной фирмы «Де Бирс», с которой у России существуют определенные соглашения, сегодня это месторождение не разрабатывается. «Де Бирс» уже много лет «держит» рынок алмазов во всем мире и исходит из того, что любое новое месторождение, да еще с такими перспективами может сбить цены на мировом рынке алмазного сырья.)

Однако все это можно считать лишь теоретическими предпосылками, или так называемыми поисковыми критериями. А определяющими являются поисковые признаки -- минералы-спутники, зародившиеся на тех же глубинах, что и алмазы. И на территории Беларуси были обнаружены пиропы, хромшпинелиды, высокохромистые породы, которые традиционно сопровождают драгоценные алмазы. Следующим этапом стало обнаружение кимберлитовых труб. И, как известно, алмазы привязаны к зонам разломов, через которые на поверхность земли из глубины порядка ста километров выходят элементы мантии, образуя так называемые трубки взрыва. Эти выходы глубинных пород на поверхность и называются кимберлитовыми трубами, а если при взрыве на пути магмы встречаются породы, в которых есть углерод, то образуются кимберлитовые трубки с алмазами.

Если на территории страны находится трубка или появляется хотя бы малейшая вероятность ее обнаружения, какой бы бедной эта страна ни была, она находит средства, чтобы довести до конца изыскательские работы. Однако даже обнаружив трубку, говорить о месторождении алмазов можно лишь очень осторожно. В Якутии имеется приблизительно 800 - 900 трубок взрыва, из них алмазоносными являются всего тридцать, а месторождений, где трубка является промышленной, -- всего десяток.

Сегодня в Беларуси работы ведутся только на одном участке, расположенном в Северо-Припятском перспективном районе. А заслуживающих внимания участков как минимум шесть. В пределах же разрабатываемого участка насчитывается около ста трубок. Согласно мировой статистике из ста трубок две, как правило, несут в себе алмазы и пригодны для промышленной разработки. На сегодняшний день в Северо-Припятском районе проверены еще не все трубки, но в отношении 25 доказано, что это -- трубки взрыва. И сегодня уже можно сказать, что в семи найдены алмазы. Правда, пока речь идет об единичных зернах. Но что весьма важно, это -- ювелирные, очень красивые камни.

Кроме того, прогнозируется новая кимберлитоносная прогнозная площадь на северо-западе Беларуси, в Браславском районе. О весьма любопытной гипотезе рассказал ведущий сотрудник Института геологии Академии наук Республики Беларусь Всеволод Бордон. (Эта гипотеза, кстати, впервые озвучивается для широкой аудитории). Согласно ей часть Браславских озер может оказаться выходами на поверхность земли кимберлитовых труб. Дело в том, что сам по себе кимберлит -- это мягкая глина, которая цементирует обломки разных пород. Так что вполне логичным будет предположить, что ледник, проходя по территории Беларуси, меняя рельеф ее поверхности, «сдирая» верхние слои земли, и в тех местах, где находились более мягкие породы, образовывались выемки, которые впоследствии были заполнены водой. В пользу этой теории говорят, во-первых, находки кимберлитоподобных пород в районах Браславских озер, во-вторых, наличие на северо-западе Беларуси карбонатных пород, которые являются «материалом» для самих алмазов, а в- третьих, уже упоминавшийся метод аналогии -- в северной части Канады, где сходные геологические условия, 25 - 30% озер является выходящими на поверхность земли кимберлитовыми трубками.



*Цех сортировки алмазов*

Однако рассчитывать на то, что в ближайшее время на мировом рынке появятся белорусские алмазы, не приходится. Согласно мировой практике от начала работ до открытия алмазных копей проходит 25-30 лет. Мы имеем шанс оказаться рекордсменами и здесь: белорусские геологоразведочные мощности позволяют оценивать всего шесть трубок в год, и поскольку на территории республики нет собственной обогатительной фабрики, взятые пробы весом в пять-шесть тонн приходится отправлять в Симферополь.

Что касается содержания алмазов в месторождении, то оно достаточно индивидуально. Самое богатое месторождение в мире, которое находится в Австралии, дает шесть карат на тонну. В якутских и архангельских алмазных трубках содержание алмазов составляет всего пол- карата на тонну. Причем, алмазы могут быть и очень мелкими, в десятую долю миллиметра, поэтому обнаружить такой камень весьма трудно. Гранить же можно уже двухмиллиметровые алмазы. Что касается цен на бриллианты, то стоимость ювелирных алмазов колеблется в весьма широких пределах. Так, безупречный голубовато-белый алмаз весом в два карата сегодня оценивается в полторы тысячи долларов США, камень в десять карат стоит уже четыре-пять тысяч долларов за один карат.

Среднее месторождение алмазов может приносить прибыль в $1,5 млрд. Но белорусские банки не берутся выдать такой долгосрочный кредит, а посему приходится искать инвесторов за пределами республики. В качестве предполагаемых деловых партнеров рассматривается, в частности, Австралия, где по оценкам специалистов в скором времени может истощиться крупное месторождение алмазов. Будучи заинтересованными в сохранении своей квоты на мировом рынке, австралийские фирмы активно идут на контакт со странами, открывшими у себя новые месторождения. И хотя промышленного месторождения в республике еще не обнаружено, австралийские фирмы уже сейчас высказали готовность вложить средства в оценку белорусских месторождений, их разведку и разработку. Такой контракт даст им возможность уже через пять лет после находки промышленной трубки получить белорусские алмазы. Важная деталь: в мировой практике такого рода соглашения заключаются независимо от конечных результатов. Если подобный контракт заключается между фирмами -- все, что будет происходить дальше, является коммерческой тайной. И это вне зависимости от того, найдены алмазы или нет, влияет на конъюнктуру рынка, а следовательно, и на цены.

Российская компания «Русские алмазы» тоже проявляла интерес к предполагаемому белорусскому месторождению. Однако мы умудряемся оставаться бедными, даже в буквальном смысле сидя на сокровищах. Говоря в своем недавнем интервью о предполагаемом сотрудничестве с австралийской компанией «Аштон» и российской «Русские алмазы», начальник отдела твердых полезных ископаемых Белорусского научно-исследовательского геолого-разведочного института Евгений Никитин заметил, что, *«к сожалению, ни с первыми, ни со вторыми сотрудничество не состоялось. Дело в том, что в Верховном Совете республики вот уже три года пылится закон, регламентирующий использование недр»*. Однако уже сегодня можно предвидеть, что даже при наличии самого совершенного закона иностранному инвестору крайне трудно будет работать в республике. Всегда найдутся желающие спекулировать на известной формуле лже- патриотов: «Грабят отечество!». Но ведь и свой инвестиционный капитал для реализации подобных проектов в Беларуси вряд ли появится в обозримом будущем. Так что, судя по всему, главный дивиденд, который мы в ближайшие годы будем иметь от отечественных алмазов, это чувство глубокого удовлетворения от их наличия в наших недрах. Ну, очень глубоко удовлетворения!..

ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО

# ЭКСПОРТ ЛЕСА: ДИВИДЕНДОВ ВСЕ МЕНЬШЕ

Вадим СЕХОВИЧ

**Анализируя итоги внешнеэкономической деятельности лесной отрасли в 1996 году, начальник управления внешних экономических связей Минлесхоза Беларуси Игорь Бобко констатировал: *«Сегодня ситуация на рынке для нашей продукции неустойчива, и даже более того — неблагоприятна».***

В нынешних условиях как никогда остро стоит проблема повышения эффективности внешнеэкономической деятельности отечественных предприятий лесного хозяйства. Именно эта тема стала главной на состоявшемся 3-4 декабря республиканском семинаре, организованном Минлесхозом Беларуси.

На нем, в частности, обсуждались проблемы сотрудничества между структурами Минлесхоза, осуществляющими поставки древесины за рубеж (лесхозами, производственными лесохозяйственными объединениями, ГП «Беллесэкспорт») и организациями, отвечающими за внешнеэкономическую деятельность в Беларуси. С этой целью на семинар были приглашены представители МВЭС, Государственного таможенного комитета, а также Национального банка, Белорусской железной дороги и Контрольной палаты.

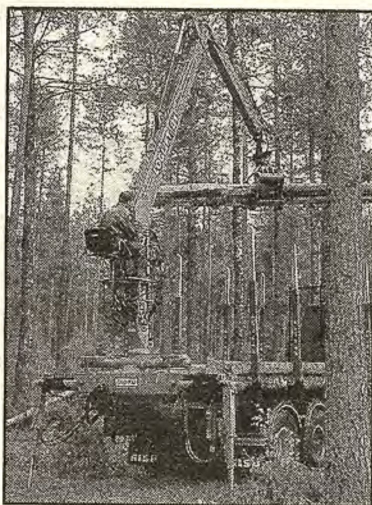
Учитывая огромные трудности белорусских лесоэкспортеров, сокращение доходов от экспорта древесины в государственный бюджет, намечен ряд мер, которые должны поддержать отрасль.

Начальник отдела нетарифного регулирования внешнеэкономических связей МВЭС г-н Мусенков заявил, что в конце 1996 года будут пересмотрены ставки рентной платы. Как известно, рентная плата на экспорт древесины и изделий из нее была введена постановлением Кабинета Министров от 21 августа 1995 года. Правда, на основании изменений, внесенных в этот документ 31 октября 1995 года, действие рентной платы продлено до 31 декабря 1996 года. Стремление правительства ограничить вывоз из страны сырья при наличии собственной базы для его переработки выглядит естественным. Тем не менее введение рентной ставки на некоторые виды экспортной древесины было недостаточно продумано. Например, на рудничную стойку (рентная ставка -- ECU 6), которая в основном применяется на угольных предприятиях.

Учитывая неблагоприятную конъюнктуру мирового рынка рудостойки и пиловочника, а также рост себестоимости белорусской древесины и невысокий спрос на отдельные ее виды внутри страны, сегодня готовится решение об отмене рентной платы. С нового года она будет сохранена только на березу для лущения (сырье для местной фанерной промышленности), качественный пиловочник и ценные породы древесины -- дуб и пиломатериалы из дуба. И как отметил на семинаре представитель МВЭС, несмотря на то, что в первом квартале 1997 года странами Таможенного союза намечается ввести единый порядок нетарифного регулирования, все упомянутые изменения по рентной плате будут сохранены.

Несомненно, повысить конкурентоспособность белорусской древесины должна и отмена экспортных таможенных пошлин. Решение об этом было принято в рамках унификации таможенных законодательств Беларуси и России (два постановления Кабинета Министров Беларуси от 30 сентября и 28 ноября 1996 года).

Кроме того, по словам заместителя начальника Управления тарифного регулирования, таможенных доходов и платежей Государственного таможенного комитета Беларуси г-на Тарарышкина, вскоре следует ожидать и появления президентского указа о льготировании материалов и оборудования, закупаемого по кредитным линиям, гарантом которых является белорусское правительство. Лесному хозяйству Беларуси, работающему по кредиту МБРР, этот указ поможет более эффективно использовать де-



нежные средства международной финансовой организации. До этого часть кредита терялась из-за выплат таможенных пошлин и НДС.

Таким образом, отмена рентной платы и экспортных таможенных пошлин позволит снизить отпускную цену экспортируемого сырья и лесопродукции. Однако из-за поставок в Европу дешевой древесины Беларусь может подвергнуться антидемпинговым санкциям Европейского сообщества. Об этой опасности свидетельствует решение ЕС о запрещении экспорта отечественных калийных солей в Европу. Поэтому существуют индикативные цены, опускаться ниже которых экспортер не имеет права. Но даже индикативные цены, которые на 15-20% ниже рыночных, могут быть уменьшены при заключении отдельных контрактов, а также в случае изменения конъюнктуры рынка.

Участники семинара обсудили проблемы, решение которых зависит непосредственно от министерства и его структур. Прежде всего это высокая себестоимость белорусской лесопродукции и низкое качество экспортируемой древесины. Не секрет, что белорусская деловая древесина не всегда соответствует довольно высоким требованиям европейского потребителя. По этой причине отечественные пиломатериалы в этом году были вытеснены с польского рынка германскими лесоэкспортерами. А ведь в условиях когда снизился спрос и цены на основную экспортную статью лесного хозяйства Беларуси -- балансы, Минлесхоз делал ставку именно на вывоз в Польшу пиломатериалов.

Кроме того, в нынешнем году значительно сократились поставки рудничной стойки на угольные предприятия Украины из-за неплатежеспособности потребителей, а вывоз древесины в счет бартерных поставок угля был запрещен.

В результате в 1996 году доходы от экспорта лесопродукции сократились. Если за 9 месяцев прошлого года предприятия Минлесхоза поставили на экспорт балансов, рудничной стойки, пиломатериалов на сумму свыше $19 млн., то в 1996 году этот показатель составил $16 млн.

По-прежнему много нареканий вызывает работа над контрактами. Структурами Минлесхоза был разработан и распространен т.н. типовой контракт, на основании которого должны заключаться все соглашения по поставкам лесопродукции за границу. Но при его составлении не удалость избежать ошибок. Например, не учитывалась возможность возникновения форс-мажорных обстоятельств, например, забастовки украинских шахтеров.

По мнению участников семинара, для повышения эффективности внешнеэкономической деятельности отрасли следует, кроме прочего, усовершенствовать работу маркетинговых отделов, отказаться от услуг посреднических структур, искать новые рынки сбыта. Сегодня, например, Беларусь получила шанс увеличить экспорт балансов на ЦБК Финляндии, так как некоторая часть российского сырья, используемого местными предприятиями ранее, не отвечает требованиям экологии. Это весьма заманчивая перспектива, ведь требуется около 2 млн.куб.м балансов. Однако здесь конкуренцию нашей древесине может составить прибалтийская. Естественно, что потенциальный потребитель отдаст предпочтение низкой цене и высокому качеству.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

# БОРЬБА ЗА УТРАЧЕННЫЕ РЫНКИ

Вадим СЕХОВИЧ

**В структуре Министерства промышленности Беларуси решено создать отдел, занимающийся проблемами внешнеэкономической деятельности предприятий. Внутренняя, казалось бы, реструктуризация преследует две цели. Во-первых -- стабилизировать сбытовую деятельность предприятий Минпрома, для чего предстоит создать систему информационного обеспечения, и тем самым облегчить работу производителей на внешних рынках, реформировать и совершенствовать рекламную и выставочную деятельность. Во-вторых -- возложить ответственность за реализацию принимаемых мер на конкретное подразделение и конкретную личность (до этого все вопросы, связанные с обеспечением сбыта продукции, находились в ведении заместителей министра).**

Необходимость создания подобной структуры назрела давно, и соответствующее решение явно запоздало. Организационные перестановки в Минпроме начались лишь тогда, когда почти над всеми предприятиями нависла угроза полной затоваренности складов.

Новая структура только начинает формироваться. Поэтому прогнозировать, какими окажутся результаты ее деятельности для экономики страны, еще рано. Пока министерство, правительство и президент пытаются как-то поддержать предприятия на внутреннем и внешнем рынках. Отечественные производства пробуют отыскать выход из сложной ситуации самостоятельно, в частности, заключая соглашения с администрациями некоторых областей соседних стран.

Примером такой политики может служить деятельность на внешних рынках ПО «Гомсельмаш». Крупнейший в СССР производитель кормоуборочной техники пытается решить проблему сбыта, сотрудничая с отдельными регионами России, Украины и других стран СНГ. Уже во времена независимой Беларуси предприятие сумело освоить производство нетрадиционной для отечественного сельхозмашиностроения техники. Например, стало выпускать навесные орудия для механизированной уборки свеклы, которые уже нашли потребителей в России и Украине. И это при том, что в этих государствах есть собственные достаточно мощные производители техники для уборки сахарной свеклы.

В общем объеме экспортных поставок предприятий Минпрома машиностроительная и сельхозмашиностроительная отрасли занимают ведущее место. Однако это не позволяет говорить об их экономическом благополучии. Предприятия именно этих отраслей на конец года имеют самые большие остатки нереализованной продукции. Например, на «Гомсельмаше» к 1 декабря общая стоимость техники на складах составляла порядка BLR 650 млрд.

С наступлением зимы спрос на продукцию «Гомсельмаша» резко снизился, и реализация техники пошла на убыль. Сезонность спроса всегда отражалась на экономическом состоянии сельхозмашиностроительной отрасли. Сегодня экономическая ситуация в АПК Беларуси ухудшилась, а формирование государственного бюджета, из которого направляются целевые средства на предоплату поставок техники селу, проблематично. Так что машиностроители имеют все основания для того, чтобы сомневаться в поступлении денег на свои счета и в следующем году.

5-6 декабря на «Гомсельмаше» в ходе встречи руководства объединения с потребителями белорусской техники из стран СНГ обсуждались возможности сотрудничества в 1997 году. В Гомель прибыли представители администраций из 16 регионов России, 8 регионов Украины, а также из Узбекистана и Молдовы. Встреча проходила на достаточно высоком уровне -- объединение посетили начальники департаментов сельского хозяйства.

Проведены предварительные переговоры о возможных закупках техники в будущем году, на основании которых «Гомсельмаш» сформирует пакет заказов. В условиях когда количество заявок на поставку сельскохозяйственных машин от отечественных потребителей неопределенно, а средства для оплаты техники у них отсутствуют, формирование пакета заказов российского, украинского и других рынков должно помочь более эффективно распределить производственные, финансовые и прочие ресурсы объединения. Правда, о поступлении денежных средств на баланс предприятия опять-таки не может идти и речи -- в качестве оплаты за поставленную технику предлагаются в основном сахар, мука, металл и т.д.

Встреча была необходима еще и потому, что в нынешнем году в России проходят региональные выборы, в результате которых часто меняется администрация, и как следствие -- теряются старые связи. При нынешней экономической нестабильности личные контакты руководителей белорусских предприятий с администрациями регионов значат иногда больше, чем гарантии правительства. Поэтому целью совещания в Гомеле было расширение имеющихся связей и налаживание новых.

Так как «Гомсельмаш» ориентируется на рынки России и Украины, на местах, где эксплуатируется техника гомельского объединения, необходимо развивать сервисную базу. Кстати, сегодня это одно из главных направлений сбытовой политики многих крупных отечественных производителей, например, «Горизонта» и МАЗа. На «Гомсельмаше» с этой целью создан торговый дом, в структуре которого занято уже около 800 работников.

КОРОТКО

***

Одно из крупнейших российских автомобилестроительных предприятий ОАО «ГАЗ» проводит закрытый тендер по выбору консалтинговой фирмы для проведения международного аудита. В нем принимают участие четыре фирмы, входящие в «шестерку» крупнейших консалтинговых финансовых корпораций мира, -- Price Waterhouse, Coopers & Lybrand, KPMG и Arthur Andersen. Итоги тендера будут подведены до 16 декабря 1996 года.

***

Автомобильный завод «АвтоКрАЗ» (Кременчуг, Полтавская область), ведущий производитель тяжелых грузовых автомобилей в Украине, до конца этого года завершит выполнение заказа на производство автомобилей повышенной проходимости «КрАЗ-260» для вооруженных сил Республики Йемен.

Контракт между украинским автопредприятием и военным ведомством Йемена был заключен в апреле этого года стоимостью $11 млн. Он предусматривает поставку в Йемен 245 автомобилей «КрАЗ-260» грузоподъемностью 10 тонн. Финансирование производства этих машин проведено за счет кредита «Укрэксимбанка».

***

НПО «Молния» (Москва) ведет подготовку к реализации программы по продаже на западном рынке самолетов «Молния-1». Предполагается, что за рубежами России может быть продано до 400 этих легких шестиместных машин в течение 5 лет, начиная с 1997 г.

Планеры «Молния-1» предполагается строить на Самарском авиационном заводе. Планеры будут поставляться в Бельгию, а впоследствии в Бразилию. Здесь на самолеты должны устанавливаться поршневые двигатели американской фирмы Continental мощностью 350-400 л.с. и бортовое оборудование западного производства.

***

Японские Japan Transportation Consultant Inc, а также Japan Railway Technical Services и Pacific Consultants International в ближайшее время приступят к подготовке международного тендера по проекту строительства в Ташкенте вагоноремонтного завода для национальной железнодорожной компании «Узбекистон темир йуллари».

Ожидается, что проект будет реализован на средства долгосрочного льготного кредита в объеме примерно $61 млн., выделенного японским правительством Узбекистану летом этого года по линии фонда зарубежного экономического сотрудничества OECF.

***

Германская компания Docker & Trading может принять участие в развитии грузинского черноморского порта Поти, которому отводится ключевая роль в создании Евразийского транспортного коридора.

Планируется создание СП с Docker & Trading, о чем уже достигнута принципиальная договоренность.

***

Южнокорейская Daewoo готова оказать содействие в получении Азербайджаном кредита объемом $20-30 млн. Он будет предназначен для финансирования поставок в республику телекоммуникационного оборудования Daewoo.

Кредит может быть выделен Корейским банком реконструкции и развития с рассрочкой платежа на 10 лет под 23% годовых. Сегодня в азербайджанской сети телекоммуникаций уже задействовано три системы связи. Предложения Daewoo предполагают появление четвертой. Вопрос может быть разрешен путем закупки корейской компанией оборудования других фирм.

**Отдел промышленности «БДГ»**

ЛЬГОТЫ

# ДОМ ДЛЯ ЧЕЛОВЕКА С РУЖЬЕМ

Виктор ДЕМИДОВ

**Беларусь по количеству военных (находящихся на действительной воинской службе и уволенных в запас) по-прежнему занимает лидирующее место в Европе. Все эти люди претендуют на льготное обеспечение жильем.**

Сейчас право на получение бесплатного жилья от государства имеют только военнослужащие, уволенные в запас или в отставку до 2 декабря 1992 года. Число таких счастливцев, как и общее количество не обеспеченных жильем военных, в Минобороны нам сообщить категорически отказались -- видимо, это составляет военную тайну. Военнослужащие, уволенные в запас или отставку после 2 декабря и нуждающиеся в улучшении жилищных условий, принимаются на учет местными исполкомами. Им по желанию предоставляется право первоочередной покупки квартир в домах государственного жилого фонда, или первоочередного получения земельных участков для строительства индивидуальных жилых домов, или первоочередного вступления в ЖСК для строительства квартир за счет льготных кредитов АСБ «Беларусбанк». При этом условия кредитования жилищного строительства военных (кстати, за счет средств госбюджета) еще более льготные, чем новые условия кредитования молодежи: кредиты предоставляются в размере до 95% стоимости строительства или покупки дома либо квартиры на срок до сорока (!) лет с погашением со следующего года после получения ссуды и выплатой 10% годовых.

Чтобы получить кредит, военнослужащий-заемщик должен внести в банк не менее 5% сметной стоимости строительства дома или квартиры. Банкиры планируют определять стоимость строительства достаточно интересным образом: исходя из стоимости одного квадратного метра общей площади, складывающейся в строительстве за счет госсредств (с учетом изменения цен и тарифов). Такой подход на практике может оказаться для застройщика весьма полезным: сейчас многие частные строительные организации строят на 10-20% дешевле государственных. Впрочем, льготный кредит можно получить только на строительство площади, не превышающей 20 кв.м на одного члена семьи военнослужащего. Все, что превышает эту площадь, будет кредитоваться на общих условиях.

Как нам стало известно, такой программой сверхльготного кредитования военных государство ограничиваться не собирается. Уже сейчас чиновники Министерства социальной защиты заняты разработкой специальной программы строительства жилья для военнослужащих. Оказывается, в Беларуси профессиональные военные являются одной из самых социально незащищенных групп -- защитников Родины приравняли к инвалидам и пенсионерам и отдали под крыло Минсоцзащиты.

РЕЙТИНГ

МИНСКИЕ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ (декабрь 1996 года)

| Название | Перечень услуг | Известн. среди коллег (в баллах) | Известн. среди клиентов (в баллах) | Единый коэфф. |
|---|---|---|---|---|
| *«Белорусский центр торговли недвижимостью»* | *торговля жилой и нежилой недвижимостью; оценка недвижимости;юридические услуги* | *49* | *90* | *9,1* |
| *«Динас-Истейт»* | *торговля жильем; услуги по оформлению документов* | *40* | *77* | *8,6* |
| *«Алиго»* | *торговля квартирами; обмен жилья; оформление документов; помощь в кредитовании под залог жилья; расселение квартир* | *34* | *81* | *8,5* |
| *«Центростиль»* | *торговля жильем; аренда квартир; оценка недвижимости; юридические услуги* | *32* | *70* | *8,1* |
| *«Поллари-Риэл»* | *торговля жильем и объектами нежилого фонда; юридические услуги* | *28* | *62* | *7,3* |
| *«Славянский стиль»* | *купля-продажа квартир, домов; аренда жилья; юридические услуги; оценка недвижимости* | *34* | *55* | *7,0* |
| *«Арива»* | *купля-продажа жилья; обмен квартир; ремонт и отделка помещений* | *32* | *55* | *6,8* |
| *«Алезиас»* | *торговля квартирами и жилыми домами; оформление документов; расселение квартир* | *25* | *39* | *6.1* |
| *«ULS»* | *купля-продажа, обмен, расселение квартир; юридические услуги* | *35* | *24* | *5,5* |
| *«Западная биржа недвижимости»* | *торговля нежилым фондом; оценка недвижимости; проведение аукционов* | *37* | *20* | *5,4* |

Набор услуг у агентств, вошедших в десятку лучших, примерно одинаков -- почти все они зарабатывают основные деньги на операциях с жильем.

В развитых странах эффективность работы любого агентства недвижимости определяется прежде всего числом проведенных сделок. У нас же пока реальное число сделок купли-продажи, осуществленных за месяц той или иной фирмой, остается тайной за семью печатями. Одни руководители фирм, стремясь укрепить свой авторитет среди коллег, значительно завышают число реальных сделок; другие, наоборот, занижают, опасаясь неприятностей, связанных с налоговыми службами. Пока такая информация не станет общедоступной, построить полностью объективный рейтинг будет невозможно. Поэтому при составлении рейтинга мы учитывали не только предполагаемое число сделок купли-продажи, но и стоимость услуг и их набор, активность на рынке (соотношение между продолжительностью работы на рынке и достигнутым месячным объемом сделок), репутацию фирмы среди коллег и клиентов.

ПОДРОБНОСТИ

# «БЕЛСЭКАЙ»: СУЕТА НА РАЗВАЛИНАХ «ПИРАМИДЫ»

Виктор ДЕМИДОВ

**Последние несколько лет реклама ООО «БелСэкай» была одной из самых заметных среди прочих фирм, занимавшихся долевым строительством жилья, а предлагаемые вкладчикам условия -- самыми выгодными. У профессиональных же строителей называемая руководством «БелСэкая» стоимость строительства жилья вызывала приступы искреннего смеха. Впрочем, вкладчиков это ничуть не смущало. Более полутора тысяч человек поверили в возможность строительства квартир по ценам в два раза ниже существующих на рынке. Теперь очередные обманутые вкладчики решают, как быть с опустевшими стройплощадками и пропавшими капиталами, и объединились в новый строительный кооператив.**

***СПРАВКА «БДГ»:***
*ООО «БелСэкай» зарегистрировано в Ленинском райисполкоме Минска в октябре 1990 года. Перерегистрировано в январе 1995 года. Денежные средства на строительство жилья фирма привлекала с 1993 года.*

## «...Я САМ ОБМАНЫВАТЬСЯ РАД»

Крах группы «Сэкай» поставил в весьма затруднительное положение всех «вкладчиков», «инвесторов» и «займодателей» Валерия Буяка. «Жилищно озабоченные» вкладчики «БелСэкая» -- далеко не единственные пострадавшие. Тем не менее последние два года именно «БелСэкай» был наиболее широко рекламируемой фирмой из всего семейства «сэкаев». Это, возможно, объясняется тем, что привлечение средств под строительство жилья -- едва ли не единственная возможность получения денег на долгосрочной основе. Ведь клиент вполне сознательно не ожидает прибыли на протяжении ближайших нескольких лет.

Совсем другое дело -- вкладчик, например, трастовой компании, заключивший договор сроком на несколько месяцев. Понятно, что любой финансовой системе выгодно именно долгосрочное привлечение средств, предоставляющее хорошие возможности для маневра.

О том, что деньги привлекались не столько для строительства жилья, сколько для поддержания на плаву финансовой системы «сэкаев», свидетельствует практика заключения договоров со вкладчиками: только 150 договоров о долевом участии граждан в строительстве жилья было заключено с указанием конкретных квартир. Остальные 1120 -- лишь абстрактные обещания. К моменту приостановки своей деятельности «БелСэкай» получил от клиентов более BLR 12 млрд. Из них BLR 7 млрд. оказались вложенными в незавершенное строительство, а остальные -- в коммерческие операции прочих «сэкаев».

Люди вкладывали свои средства в обещания Буяка охотно. Вот типичный пример.

Сергей Антипов, вкладчик «БелСэкая»:

-- *Мы с женой живем в общежитии. Года полтора назад по нашему общежитию ходили люди, представлялись «инвестиционными агентами», предлагали решить жилищную проблему, вложив средства в фирму «БелСэкай». Специально для студентов у них были льготные условия -- вплоть до того, что можно было до заселения вносить по $10 в месяц, а потом выплачивать оставшуюся сумму в рассрочку за несколько лет. Но мы с женой внесли сразу семьсот долларов -- рассчитывали пораньше получить квартиру в уже строившемся доме. Потом еще несколько месяцев вносили по полсотни долларов. А затем вдруг узнали, что строительство дома прекращено, а в офисе вклады уже не принимают. Так что по-прежнему живем в общежитии, и пока переезд не предвидится. И таких, как мы, в нашем общежитии человек двадцать. Просто остальные на гораздо меньшие суммы «накололись».*

Тем не менее «БелСэкай» все же не типичная финансовая пирамида, созданная исключительно с целью сбора денег с доверчивых «буратино». На этом поприще уже славно потрудилась фирма «Автотекс», в 1995 году также энергично привлекавшая средства населения на строительство жилья. Построено ничего не было, а руководителей «Автотекса» до сих пор ищут.



В отличие от явных мошенников «БелСэкай» все-таки участвовало в строительстве целого ряда объектов. А именно:

1. Дома по улице Маяковского. 138 квартир. Договор о совместном финансировании был заключен между «БелСэкаем» и Министерством обороны 10 июня 1993 года. При этом Минобороны выступало в роли заказчика строительства, а «БелСэкай» -- в роли основного инвестора. Интересно, что Министерство обороны, не вложившее в строительство ни копейки, имело согласно договору право на половину квартир в построенном доме. Объясняется это тем, что участие военного ведомства позволило получить участок на весьма льготных условиях: кроме того что он расположен в хорошем районе, военные были избавлены от необходимости выплачивать Мингорисполкому грабительские *«взносы на развитие инфраструктуры и коммуникаций»*. Стоят ли эти льготы 69 квартир -- судить сложно. Дом по улице Маяковского -- самый близкий к завершению объект (готов приблизительно на 75%);

2. Дома по улице Беды. 120 квартир. Договор о совместном участии в строительстве дома заключен между ООО «БелСэкай» и СП «Белорис» 8 августа 1994 года. При этом СП было наделено правом застройщика, а «БелСэкай» выступал опять-таки в роли главного инвестора;

3. Дома по Логойскому тракту. 159 квартир. Самый крупный проект «БелСэкая». Заказчики строительства -- ООО «БелСэкай» и ЖСК «Почтовик». Финансирование -- полностью за счет «БелСэкая». Подрядчик -- ООО «Стройбытмонтаж». Заселять дом планировалось как раз в день выхода этого номера «БДГ».

Из приведенных примеров видно, что реальное финансирование строительства велось в 1993-1994 годах, а затем фирма привлекала средства, не вкладывая их в конкретные объекты. Многочисленные прокурорские и налоговые проверки, проводимые в «БелСэкае» в 1995-1996 годах, серьезных нарушений тем не мене, не выявили, и дело ограничилось несколькими штрафами. Самым большим нарушением оказалось привлечение средств граждан без соответствующей лицензии, что в 1995 году сходило с рук всем (вспомните «Новую генерацию» и «Автотекс»).

## ПОЧЕМУ ОСТАНОВИЛОСЬ СТРОИТЕЛЬСТВО

Очевидно, что жилищная программа «БелСэкая» с самого начала имела весьма незначительные шансы на успех. Сейчас строительство остановлено по весьма банальной причине: нет денег. Поступления средств от доверчивых граждан прекратились с арестом Буяка, а реальное финансирование строительства -- и того раньше. Недостроенные дома стоят под открытым небом безо всякой консервации.

Формально «БелСэкай» не отказывается от взятых на себя обязательств, но и продолжать строительство не может -- на счету фирмы нет ни копейки. Со своего офиса «БелСэкай» съехал, но ни в каком другом месте пока не объявился. По свидетельству вкладчиков, найти кого-либо из руководства фирмы сейчас практически невозможно, хотя доподлинно известно, что в бега никто не ударился. Судя по всему, руководство «БелСэкая» намерено залечь «на дно» до тех пор, пока не станет окончательно ясна судьба арестованного Валерия Буяка.

## ПОСТРАДАВШИЕ ВКЛАДЧИКИ -- «ТРЕТЬЯ СИЛА»?

Не так давно неудачливые вкладчики собрались и сформировали инициативную группу, перед которой поставили задачу -- разработать схему продолжения строительства. Бывшие «партнеры» «БелСэкая» особых иллюзий насчет помощи со стороны прогоревшей фирмы или государства не питают. Решено организовать часть вкладчиков «БелСэкая» (тех, у кого заключены договоры с указанием конкретных квартир и домов) в жилищно-строительный кооператив. Задача кооператива -- достроить начатые дома, и в первую очередь близкий к завершению дом по ул. Маяковского. (Квартир в нем аккурат хватает на членов инициативной группы). Отдаст ли Министерство обороны добровольно свою половину квартир -- пока неизвестно. Неизвестно и то, как поведут себя остальные 1120 вкладчиков, не привязанных к конкретной недвижимости. Ведь они тоже имеют право на часть имущества и, несомненно, будут на него претендовать. Пока же члены инициативной группы предполагают финансировать продолжение строительства, продав часть квартир в недостроенных домах. Правда, произойдет это еще не скоро. Принадлежащую «БелСэкаю» недвижимую собственность нужно еще отсудить у фирмы, отбиться от предприятий-долевиков, вполне законно претендующих на часть квартир, и перевести ее на баланс нового ЖСК. По оценкам юристов, меньше чем за год это сделать не удастся.

## ГОСУДАРСТВО ПОМОЖЕТ. КАК ОБЫЧНО

Создание на базе инициативной группы вкладчиков «БелСэкая» жилищно-строительного кооператива преследует отнюдь не только цель легализации «партии Буратино» с явно выраженным намерением забрать у «обидчиков» собственность. Согласно недавним указам президента о поддержке ЖСК новая структура может рассчитывать на помощь государства в виде весьма льготных кредитов от АСБ «Беларусбанк».

Еще один потенциальный спаситель -- Мингорисполком. Не исключен вариант, когда именно исполком возьмет на себя большую часть расходов по завершению строительства, не говоря уже об отсутствии каких-либо бюрократических препон на пути инициативной группы. На упоминавшемся собрании пострадавших вкладчиков присутствовал также начальник отдела защиты прав потребителей Мингорисполкома Александр Пахомов, пообещавший «обиженным» всяческую поддержку со стороны городской власти. Альтруизмом, однако, здесь и не пахнет. Громкий крах «БелСэкая» может нанести невосполнимый урон всем остальным коммерческим программам строительства жилья за счет средств граждан. Поток инвестиций, исправно поступающий пока в строительные фирмы, в любой момент может прерваться, и тогда работы остановятся на строительстве еще десятков домов. Прогорят многие ни в чем не повинные фирмы, а в инициативные группы начнут объединяться уже многие тысячи пострадавших. В результате горисполкому придется вернуться к вялому строительству бесплатного жилья за счет бюджета.

Самому Мингорисполкому, хоть это и государственная структура, деньги для долевого строительства жилья никто не доверит -- ведь первой прогоревшей строительной фирмой еще в 1995 году стало само Управление капитального строительства Мингорисполкома -- печально знаменитый УКС.

ПОДРОБНОСТИ

# ПОКАЗАТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС ПО «ДЕЛУ О КРЕДИТАХ»

Николай ВИКТОРОВИЧ

**То, что экс-президент АО «Фандок» Владимир Таранов -- руководитель новой волны, сумевший на примере возглавляемого им предприятия даже в условиях рыночного социализма доказать преимущества свободной рыночной экономики -- оказался на скамье подсудимых, увы, закономерно. В стране, где правит кумир люмпенов, называющий бизнесменов «вшивыми блохами», предприимчивый человек все время вынужден ходить по лезвию ножа. Предприниматель, особенно удачливый (то бишь богатый), в таком государстве просто обречен. Дело Владимира Таранова -- яркое тому подтверждение.**



**СПРАВКА «БДГ»:**

*Таранов Владимир Дмитриевич родился в 1951 году. Закончил лесотехнический техникум, институт народного хозяйства. По образованию экономист. В 1985 году возглавил объединение «Бобруйскдрев», которое впоследствии по его инициативе было преобразовано в акционерное общество «Фандок». В результате акционирования «Фандок» превратился в одно из самых преуспевающих предприятий страны, на котором выпускалась высококачественная продукция. Увеличился приток инвестиций. За последние несколько лет в развитие предприятия было вложено BLR 595 млрд. Сегодня имущество АО «Фандок» оценивается в более чем BLR 1 трлн.*

Хотя 3 декабря Ленинский нарсуд Бобруйска не нашел состава преступления в действиях бывшего президента АО «Фандок», обвинявшегося в выманивании кредитов и нарушении целого ряда других статей УК РБ, и полностью оправдал Владимира Таранова, уголовное преследование известного хозяйственника продолжается. Представители обвинения не согласились с решением районного суда и обжаловали приговор в вышестоящей судебной инстации.

Так что вскоре в Могилевском областном суде будет предпринята очередная попытка провести громкий антикоррупционный процесс.

**ВЫМАНИВАНИЕ -- НАХОДКА ДЛЯ ОБВИНЕНИЯ**

В номере «БДГ» за 5.12.1996 года мы уже сообщали вкратце о «деле Таранова». Но поскольку процесс продолжается, об этой истории стоит рассказать подробнее.

Итак, в октябре прошлого года Бобруйским городским ОВД было возбуждено уголовное дело по факту выманивания кредитов должностными лицами АО «Фандок». Тогдашний руководитель предприятия Владимир Таранов проходил свидетелем по этому делу. Почти год он давал показания как свидетель, а в сентябре нынешнего года вдруг превратился в обвиняемого, на которого «навесили» целый «букет» преступлений.

Основная часть обвинений Владимира Таранова касается выманивания кредитов. Все остальные статьи УК приобщены к «делу Таранова» как бы в дополнение.

В частности, экс-президент АО «Фандок» обвиняется в организации и непосредственном выманивании кредитов у «Беларусбанка» в размере BLR 8 млрд. 219 млн, BLR 7 млрд. 858 млн., BLR 20 млрд. 300 млн.

Однако, по мнению адвокатов г-на Таранова Анны Левшовой и Светланы Моргулец, фабула обвинения содержит лишь общие фразы. Например, следствие сочло доказанным, что в мае прошлого года Таранов собирал на своем предприятии совещание и предложил своим работникам выманить кредит у «Беларусбанка». Документальных доказательств этого, по словам адвокатов, следствие не представило. К тому же, абсурдность обвинения очевидна, ибо, как выяснилось, во время обсуждения вопроса о тех злополучных кредитах на совещании присутствовал и представитель «Беларусбанка».

Вообще, как отметили адвокаты г-на Таранова, доказательства следствия базировались на свидетельских показаниях. Причем допрашивались лица, которые впоследствии стали обвиняемыми по этому же делу. Нетрудно догадаться, что люди находились под постоянной угрозой ареста и, как считает защита, дали следствию «нужные» показания. Кстати, в это же время были возбуждены уголовные дела по выманиванию кредитов против еще 6 должностных лиц, в том числе трех работавших в АО «Фандок». В отношении сотрудников «Фандока» впоследствии уголовное преследование было прекращено. Двоих отправили на товарищеский суд, а третьего освободили от ответственности ввиду изменения обстоятельств. Любопытно, что во время привлечения в качестве обвиняемых все они признавали свою вину, а когда адвокаты Владимира Таранова спросили их о причине этого, простодушно отвечали: следователь сказал, что так будет лучше.

Примечательно, что как только в сентябре нынешнего года уголовное преследование троих работников АО «Фандок» прекратилось, против г-на Таранова сразу было выдвинуто обвинение в организации выманивания кредитов.

Кстати, кредиты были вовремя и полностью возвращены, и «Беларусбанк» не понес никаких убытков. Но для следствия это оказалось несущественным. Правоохранительные органы посчитали, что банк был умышленно введен в заблуждение Владимиром Тарановым, который якобы представил ложные сведения. Увы, по действующему ныне законодательству привлечь должностное лицо по такому абсурдному с точки зрения здравого смысла обвинению при желании следствию не составляет труда. Тем более, что формально порядок кредитования действительно был нарушен. Проверка в «Беларусбанке» установила, что в случае с кредитованием АО «Фандок» не было соблюдено положение о порядке выдачи кредитов. Но в этом виноват не заемщик, а сам банк.

**ВЫРУЧИЛ «ФАНДОК» И ЧУТЬ НЕ ПОЛУЧИЛ СРОК**

Очевидно, следствие осознавало «шаткость» предъявленного Владимиру Таранову обвинения в организации и непосредственном осуществлении выманивания кредитов. Поэтому попутно его обвинили в нарушении еще трех статей Уголовного кодекса: в должностном подлоге, нарушении порядка осуществления предпринимательской деятельности, злоупотреблении служебным положением.

Обвинение в должностном подлоге по сути является дополнением к вышеизложенной версии следствия о выманивании кредитов, поэтому акцентировать внимание на нем нет надобности.

Что касается обвинения в нарушении порядка осуществления предпринимательской деятельности, то оно еще менее убедительно. Правоохранительные органы обвинили Владимира Таранова в том, что он со своего личного счета оплачивал текущие расходы «Фандока». В частности, около BLR 1,5 млрд. с личных счетов Владимира Таранова пошло на оплату расходов АО «Фандок» по монтажу оборудования и по зарплате рабочим. АО «Фандок» почти два месяца пользовалось этими деньгами без каких-либо процентов. Затем договор перезаключили, и Владимир Таранов по условиям договора займа с «Фандоком» получил доход в размере 240% годовых. Хотя если бы эти деньги находились на депозите в банке, то он имел бы чистую прибыль из расчета 250% годовых. То есть президент АО «Фандок», одолжив личные сбережения предприятию, оказался в убытке. Однако следствие сделало вывод, что г-н Таранов занимался такой *«предпринимательской деятельностью, желая получить доход в особо крупных размерах»*.

Что касается злоупотребления служебным положением, то, как утверждают адвокаты, здесь нет не только состава преступления, но и преступления как события.

Суть дела такова. Жена председателя правления «Белвнешэкономбанка» г-жа Алейникова заказала на АО «Фандок» мебель, за которую заплатила BLR 60 млн. Затраты на производство этой мебели составили BLR 109 млн. Непроизводительные расходы оказались выше, чем предполагалось, поскольку было допущено много брака. В соответствии с действующим уставом АО «Фандок» эти расходы были списаны на собрании акционеров. За это высказалось подавляющее большинство акционеров -- 86,4%. Однако спустя некоторое время следствие посчитало, что Владимир Таранов был лично заинтересован в изготовлении этой заказной мебели, себестоимость которой превысила отпускную цену. Какова именно эта личная заинтересованность г-на Таранова, следствие толком не объяснило, а представитель обвинения на суде сняла данный пункт обвинения.

**НИКТО НЕ ХОТЕЛ ОБВИНЯТЬ?**

Вообще, с собственно обвинением ситуация очень запутанная. Подписывал обвинительное заключение по делу Таранова прокурор Могилевской области. Но затем областная прокуратура устранилась от ведения этого дела. По территориальности обвинение в суде должна была поддерживать прокуратура Ленинского района Бобруйска. Но на процессе обвинителем выступила представитель прокуратуры Бобруйского района. По мнению адвокатов, вокруг дела Таранова ведутся какие-то *«непонятные игры»*, у защиты сложилось впечатление, что *«следствие пыталось кому-то угодить»*.

Иначе, заявили адвокаты г-на Таранова, трудно объяснить массу ошибок и нарушений, допущенных на предварительном следствии. Например, Владимира Таранова на протяжении года допрашивали в качестве свидетеля по делу о выманивании кредита, а затем эти показания обратили против него же. На свидетельские показания Таранова содержится ссылка и в обвинительном заключении -- в качестве доказательства его же вины.

3 декабря в суде Ленинского района Бобруйска обвинения против Владимира Таранова «развалились», как карточный домик. Однако адвокаты предпринимателя хоть и испытывали радость за своего подзащитного, все же были настроены не очень оптимистично и высказали предположение, что *«вся борьба еще впереди»*. В интервью «БДГ» они также заявили: *«Мы опасаемся, что большая политика может вмешаться и перечеркнуть объективную работу суда»*.

К огорчению для Владимира Таранова, опасения его адвокатов полностью оправдались. Прокуратура не смирилась с поражением и внесла протест на решение Ленинского нарсуда Бобруйска. Процесс над известным руководителем будет продолжен в Могилевском облсуде.

**КОМУ И ЗАЧЕМ ВСЕ ЭТО НУЖНО?**

Известно, что Александр Лукашенко, выступая некогда как главный борец против мафии, в своих антикоррупционных докладах неоднократно упоминал Владимира Таранова. Тогдашнему президенту АО «Фандок» для защиты своей чести и достоинства пришлось даже обращаться в суд, который удовлетворил его иск. От разорения гражданина Лукашенко спасли лишь президентские выборы. И хотя Владимир Таранов пытался добиться справедливости даже после избрания Александра Лукашенко главой государства, суд отклонил его иск. А учитывая злопамятность всенародно избранного, неудивительно, что через некоторое время Владимир Таранов сам выступил в роли обвиняемого.

Впрочем, в интервью «БДГ» он заявил, что не связывает нынешнее уголовное преследование в отношении себя с прежними судебными тяжбами с президентом.

-- Вся беда в том, что нашего президента постоянно дезинформируют. А он человек по-своему честный и порядочный, поэтому верит. Это результат второй провокации против меня. На сей раз -- уже следственных органов. Первый раз были провокации наших внутренних врагов. На «Фандоке» были крохоборы, которые выходили на президента Лукашенко и преподносили ему негативную информацию обо мне, а он всему этому верил. К тому же в акционерных обществах «взбаламутить» народ очень легко. Ведь руководитель там всецело зависит от коллектива. А если иногда приходится в интересах развития производства идти на непопулярные меры (например, уменьшать зарплату), то стать «врагом народа» можно запросто. Очень жаль, что в результате этой междоусобной разборки, к которой подключились и некоторые госчиновники, страдают интересы предприятия. АО «Фандок» -- это не политическая арена, а производство. Но получилось -- как в политике. Вместе со мной выдворили с предприятия мою команду, профессионалов высокого класса. Сломали хорошо налаженную систему. И это, на мой взгляд, вскоре негативно отразится на работе предприятия. Тем более, что «Фандок» лихорадит уже в течение последних двух лет.

-- *Вы не считаете уголовные преследования местью президента. Но именно после вашего ухода «Фандоку» с помощью Александра Лукашенко предоставили кредиты...*

-- Действительно, после моего ухода «Фандок» получил очень выгодные кредиты. Но сам президент подчеркнул, что это передовое предприятие. Так что, умирая как руководитель «Фандока», я создавал будущее этому предприятию.

-- *В августе нынешнего года Вы покинули «Фандок». Не собираетесь ли открыть свое дело?*

-- Сейчас пока не до этого. Нужно, чтобы справедливость окончательно восторжествовала. Лишь тогда можно будет строить планы на будущее.

А вообще-то во время посещения Бобруйска летом нынешнего года президент говорил, что мои знания и руководящий опыт еще пригодятся стране. Мне недвусмысленно намекали на возможность перехода на дипломатическую службу.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 81 (339) 12.12.96

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**



Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

**Учредитель:** ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
**Издатель:** ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
**АДРЕС РЕДАКЦИИ:** 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
**ТЕЛЕФОНЫ:** (017) 223-71-18, 226-78-77
**ФАКС:** (017) 223-61-05

**КОРПУНКТ В РИГЕ:** тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
**КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ:** тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

**E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by**
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ
Подписано в печать **10.12.96 в 22.00**
Подписной индекс **63879**
**Выходит 2 раза в неделю**